



RIETI Policy Discussion Paper Series 10-P-004

「失われた 20 年」の構造的な原因

金 榮慤

専修大学

深尾 京司

経済産業研究所

牧野 達治

経済産業研究所

2010 年 5 月

「失われた 20 年」の構造的原因[†]

金榮慤（専修大学経済学部）

深尾京司（一橋大学経済研究所／経済産業研究所）

牧野達治（一橋大学経済研究所／経済産業研究所）

要旨

2000 年代に入り、不良債権やバランスシートの毀損がほぼ解決した後も、経済成長はあまり加速しなかった。本論文では長期的・構造的な視点からこの「失われた 20 年」の原因を探った。慢性的な需要不足の背景には、少子高齢化や長期的な TFP 上昇の減速に伴い、70 年代半ばから継続してきた貯蓄超過問題がある。日本は労働投入減少の割には堅調な資本蓄積を続けて来たのであり、更なる投資刺激よりは経常収支黒字を他国に還流させ、円の騰貴を防ぐ施策や近年進んだ企業貯蓄拡大の妥当性の検討が重要である。供給面では、労働投入減少を抑制するため、人的資本蓄積や働く機会の拡大が望まれる。なお、企業規模別に比較すると、大企業は 90 年代半ば以降、活発な R&D や国際化により、80 年代以上の TFP 上昇を達成した。問題は、これら生産性の高い企業が市場シェアを拡大するという新陳代謝機能が働かず、また R&D や国際化に遅れた中小企業の TFP が停滞していることにある。

キーワード：失われた 10 年、全要素生産性、過剰貯蓄、過剰投資、少子高齢化、中小企業、研究開発

JEL classification: E22, J21, E60, O47, O53

RIETI ポリシー・ディスカッション・ペーパーは、RIETI の研究に関連して作成され、政策をめぐる議論にタイムリーに貢献することを目的としています。論文に述べられている見解は執筆者個人の責任で発表するものであり、（独）経済産業研究所としての見解を示すものではありません。

[†] 本論文作成にあたり、一橋大学経済研究所定例研究会と経済産業研究所の研究会において宮川努学習院大学教授、長岡貞男一橋大学教授、森川正之経済産業研究所副所長をはじめ多くの参加者の方々から貴重なコメントを頂いた。深く感謝したい。また、グローバル COE プログラム「社会科学の高度統計・実証分析拠点構築」の支援を受けた。なお、本論文の執筆および政府統計マイクロデータを利用した実証分析は、経済産業研究所の研究プロジェクト「産業・企業の生産性と日本の経済成長」の一環として行われた。

1. はじめに

1991 年の「バブル経済」崩壊以降、日本経済は約 20 年にわたって停滞してきた。この停滞の原因について、これまで数多くの研究が行われたが、¹ 大部分は、2000 年代初めまでの「失われた 10 年」を主な対象としていた。

しかしながら、2000 年代に入り、不良債権やバランスシートの毀損、等の問題がほぼ解決した後も、経済成長率はあまり加速しなかった。今、人口増加率の低下による経済成長率の減速は当然のこととしてこれを分離して考え、人口一人当たり実質 GDP の成長率で日本経済のパフォーマンスを見ると（第 3 節の図 4 における実線参照）、1975－90 年の年率 4.0%から 1990－2001 年には年率 0.8%へと低下した。その後、成長率はやや回復したが、比較的景気が堅調で今回の世界経済危機の影響が本格化する前の 2001－2006 年でも年率 1.7%と、1990 年以前と比較すると大幅に低い水準であった。この「失われた 20 年」の経験を十分に織り込んだ研究は、まだそれほど多くない。

1990 年を境に人口一人当たり実質 GDP 成長率を平均して見れば、1975-90 年平均の年率 4.0%から 1990-2006 年の 1.3%へと 2.7%ポイント下落したことになる。年率 2.7%ポイントの成長率減速は、決して小さな値ではない。仮に日本が 1990－2006 年も 1975－90 年と同率の人口一人当たり実質 GDP 成長率を維持できていたとするなら、日本の人口一人当たり実質 GDP は、現在より 54%高かったはずである。

「失われた 20 年」の経験は、日本の経済停滞を、バブル崩壊やその後の不適切な財政・金融政策がもたらした一過性の問題としてではなく、慢性的な需要不足や生産性の長期低迷など、長期的・構造的な問題として捉えることを、我々に迫っているように思われる。

このような問題意識から本論文では、日本の経済停滞の原因について、長期的・構造的な視点から分析を行い、停滞の原因が解消されつつあるか否かを検討する。我々は 1990 年代以降の 20 年をそれ以前の 10 年ないし 20 年と比較するといった長期的な視点に立つと同時に、最近のデータベース整備や研究蓄積で可能になった、1995 年以降経済成長を加速した米国をはじめとする他の先進諸国との比較や、産業レベルや企業レベルのデータを用いた検証、といった手法を活用する。また、構造的な原因について、供給側と需要側どちらか一方では無く、双方の視点から概観してみる。

論文の構成は次のとおりである。まず次節では、需要面から日本経済停滞の原因を考える。第 3 節では、成長会計により、供給面から過去 40 年間の分析と日米比較を行う。第 4、5 節では、供給能力拡大の源泉である、資本蓄積と労働投入増加について、その長期的な動向を分析する。第 6 節では、生産性上昇の低迷について、企業データを使った分析を行う。最後に第 7 節では、本研究で得られた主な結果とその政策的な含意をまとめる。

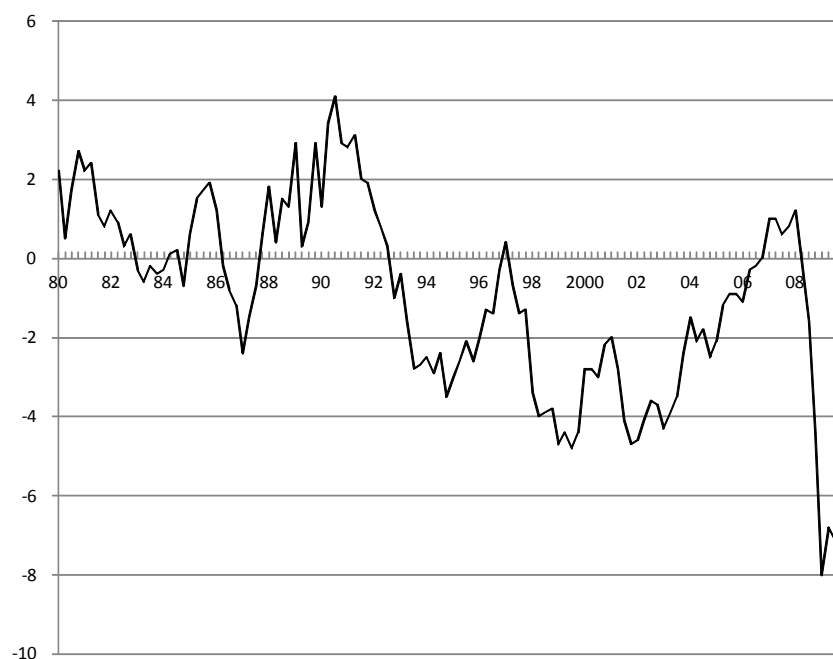
¹ 比較的大規模な共同研究の成果だけでも、村松・奥野編 (2002)、原田・岩田編 (2002)、岩田・宮川編 (2003)、浜田・堀内・内閣府経済社会総合研究所編 (2004)、Saxonhouse and Stern, eds. (2004)、Ito, Patrick, and Weinstein, eds. (2005)、東京大学社会科学研究所編 (2005-06)、林文夫編 (2007)、橘木俊詔 (2007)、内閣府経済社会総合研究所企画・監修 (2009-10)、等がある。

2. 需要不足と低成長

2008 年秋以降の世界経済危機の下で、日本では金融セクターや企業のバランスシートに深刻な問題が当初無かったにもかかわらず、輸出の急減とそれに続く設備投資の低迷を主因として、経済成長が鈍化した。今後、よほど物忘れが激しいか頑迷な理論家で無い限り、経済学者達は、需要不足が一時的にせよ不況と低成長をもたらすことを、否定できないと考えられる。

図 1 は、内閣府が推計した GDP ギャップ（（現実の GDP－潜在 GDP）／潜在 GDP）の推移を示している。² この推計によれば、2008 年以降、マイナス 8%とかつて無い巨大な負の GDP ギャップが生じたが、1993－95 年と 1998－2003 年にも、マイナス 2%を超える大きな負の GDP ギャップが生じていたことが分かる。

図 1. GDP ギャップの推移 (%)



出所) 内閣府 (2010) とその背景資料。

特に、1990－94 年や 1997－99 年の、GDP ギャップの年率 2%近い急速な低下は、この時期に需要不足によって経済成長率が減速した可能性が高いことを示している。Hayashi and Prescott (2002) をはじめ多くの研究者が指摘し、また次節以降でも確認するように、1990

² 内閣府の潜在 GDP は、「経済の過去のトレンドからみて、平均的に生産要素を投入した時に実現可能な GDP」として定義され、マクロ経済に関するコブ・ダグラス型の生産関数（資本分配率は 0.33 とされている）に、資本ストックや労働力の現存値と、資本稼働率、労働時間、労働力率、失業率、TFP について時系列データの平滑化等で得た推計値を、それぞれ代入することにより、算出されている。詳しくは内閣府 (2007) の付注 2－1 および野村 (2009) 参照。

年代以降全要素生産性 (Total Factor Productivity 以下、TFP と略記する) 上昇率が下落した。また 1988 年の改正労働基準法施行により、労働時間が短縮された。脚注 2 で説明したように、内閣府の GDP ギャップ推計では、これらの値の時系列データを平滑化した上で潜在 GDP を計算しているため、TFP 上昇の減速や労働時間の減少をこの時期の潜在 GDP 推計値に十分反映させず、結果的に 1990 年代の GDP ギャップ下落を過大に評価している危険がある。ただし、当時の稼働率急落や失業率の上昇、物価の持続的の下落等から判断すれば、GDP ギャップの下落が幻だったとは考え難い。³

一方 2002-07 年の景気回復期には、GDP ギャップが急速に上昇しており、この時期の経済成長が、供給能力の拡大よりもむしろ急速であった可能性を指摘できる。

1990 年代の有効需要不足の原因としては、デフレによる投資意欲の減退 (浜田・堀内 (2004))、金融の機能不全 (堀江 (1999)、Bayoumi (2001))、企業のバランスシート毀損 (小川 (2003)、Koo (2003)) 等による投資低迷、資産効果や予備的動機に基づく消費低迷 (石井 (2009)、祝迫・岡田 (2009))、1994-95 年の円高による輸出の低迷、などの一時的な要因だけでなく、深尾 (2001) で指摘したように、1970 年代半ばから慢性的に続いた貯蓄過剰問題が一貫して作用していたと考えられる。

日本は先進諸国の中で際立って民間貯蓄率が高いが、1960 年代までの高度成長期には民間投資が極めて活発であったため貯蓄超過は生じなかった。⁴ しかし、図 2 から分かるように、1970 年代に入ると日本経済は一転して貯蓄超過基調へと変化した。⁵ これは以下の幾つかの理由により民間投資が大幅に減少したためである。

第一に、第一次ベビー・ブーム世代が成年に達した 1960 年代を過ぎると、生産年齢人口の成長率が大幅に鈍化した。10 年毎の生産年齢 (15-64 歳) 人口平均成長率を見ると、1950 年代：1.9%、60 年代：1.8%、70 年代：1.0%、80 年代：0.9%、90 年代：0.0%、2000 年代：-0.6%⁶ と一貫して低下している。生産年齢人口成長率の減速は、新規労働者に資本装備するための投資を不要にし、また資本労働比率上昇が資本の限界生産逓減を通じて資本収益率を低下させたことにより、設備投資にマイナスの影響を与えたと考えられる。

第二に、製造業における米欧の生産技術水準への TFP 水準で見たキャッチアップ過程が 1970 年代初めまでに一部の産業で達成されたが、⁷ おそらくこれに起因して、TFP 上昇率が 1970 年代以降低下した。たとえば黒田・野村 (1999) による推計では TFP 上昇率は 1960-72

³ この点については、Posen (1998) および野口 (2002) を参照されたい。

⁴ 当時はむしろ、好況で設備投資が活発になると投資超過によって経常収支が赤字化し、固定レート制のもとで外貨準備を維持するために通貨当局が金融引き締めを行なうという事態がしばしば起きた。1960 年代半ばまでの日本の景気循環の多くはこの投資超過による国際収支問題を中心に生じていたといっても過言ではない。すなわち、景気過熱・設備投資増加、投資超過による国際収支赤字問題の発生、金融引き締め、設備投資減少により国際収支黒字化、金融緩和、景気過熱・設備投資増加というサイクルである。

⁵ 図 2 の貯蓄投資バランスの推移は、景気変動や不良債権問題等、一時的な要因にも影響を受けることに注意する必要がある。しかし景気変動の要因を除去しても、以下の結論は変わらない。詳しくは、深尾 (1987)、千明・深尾 (2002)、内閣府 (2009) 参照。

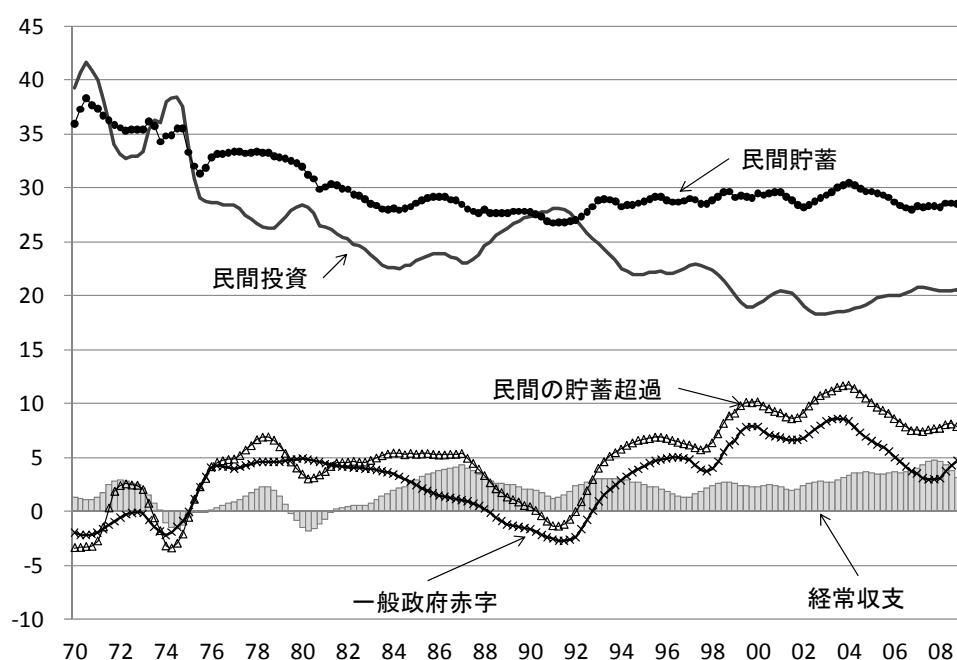
⁶ 出所は、総務省統計局 (2010)。

⁷ 産業別 TFP 水準の長期日米比較については、Jorgenson, Kuroda and Nishimizu (1987) 参照。

年から 1972-92 年にかけて 2.8%低下した。TFP 上昇率の低下は資本収益率の低下を通じて、民間投資を減少させたと考えられる。

以上 2 つの構造的要因で、民間投資減少の大部分を説明することができる。例えばソロータイプの新古典派成長モデルにおける均整成長とハロッド中立的（労働節約的）な技術進歩を想定し、民間資本・国内総生産比率が 3、労働と資本のコストシェア比率が 2 対 1 とすれば、生産年齢人口成長率の 2%低下と TFP 上昇率の 2%低下は、日本の経済成長率をそれぞれ 2%、3%ずつ（合計 5%）下落させ、民間投資・国内総生産比率をそれぞれ 6%、9%ずつ（合計 15%）低下させる。^{8, 9} この二つの要因に加えて、第 4 節で詳しく見るように戦後日本では資本労働比率を高めることによって高度成長が達成されたが、資本労働比率の上昇は、資本の過剰により次第に資本収益率を低下させ、投資の更なる減退を招いたと考えられる。¹⁰

図 2. 日本の貯蓄投資バランスの推移：対名目 GDP 比、四半期移動平均（%）



出所) BNP パリバ証券 河野龍太郎氏作成資料。原データは内閣府の国民経済計算統計。

民間の貯蓄超過は、事後的には、海外に融資される（経常収支黒字）か、政府に融資される（一般政府赤字）。また、ケインズ経済学によれば、意図された民間貯蓄の超過が、意

⁸ Hayashi and Prescott (2002) は、本節と同様に新古典派成長モデルの視点から、1990 年代以降の TFP 上昇の減速と労働投入減少が、設備投資の減少をもたらした可能性が高いことを指摘している。

⁹ 技術進歩がハロッド中立的でなければ、技術進歩がもたらす民間投資・国内総生産比率の低下がこれほど大きくならない場合もある。

¹⁰ 宮川 (2005) は日本産業生産性 (JIP) データベースを用い、要素価格フロンティアの視点から、産業レベルで資本蓄積、技術進歩と資本収益率の関係を分析している。

図された経常収支黒字と意図された一般政府赤字を上回る場合には、財の超過供給が生じる。この場合には、GDP の縮小が、民間貯蓄超過を減少させることを通じて、財市場の均衡が回復される。図 2 の下段は、事後的に見て、民間の貯蓄超過が、海外への融資（経常収支黒字）と政府への融資（一般政府赤字）、それぞれにどれだけ使われたかを示している。米国の大幅な財政赤字と経常収支赤字を背景に日本が多額の経常収支黒字を記録した 1980 年代半ばと、「バブル経済」の下で活発に民間投資が行われた 80 年代末から 90 年代初めの時期、そして輸出主導で景気が好調だった 2006-07 年の時期を除いて、大部分の期間において、民間貯蓄超過の最大の使途は、一般政府赤字であった。

開放マクロ経済学の教科書（例えば、Obstfeld and Rogoff (1996)）が教えるとおおり、1980 年代以降の日本のように自由で活発な国際資本移動が行われている開放経済において、財や生産要素の価格、そして実質為替レートが伸縮的に調整して完全雇用均衡が達成される新古典派的な調整メカニズムを想定すると、巨大な民間貯蓄超過が生じた場合には、自国通貨の大幅安と経常収支黒字の拡大によって、自国財の超過供給は解消されるはずである。完全雇用均衡を達成する実質為替レートは、閉鎖経済において完全雇用を達成する「均衡実質金利」と同じような意味で、「均衡実質為替レート」と呼ぶことができよう。

しかし、1977 年の日独機関車論の時期や、1985 年のプラザ合意後の円高不況、そして 1991 年のバブル崩壊後の不況等、多くの景気後退期において、経常収支黒字の十分な拡大は生じなかった。¹¹ なぜ完全雇用を達成するのに十分な円安と経常収支黒字が起きなかったのだろうか。2 つの点が指摘できよう。

第一に、世界最大の経常収支黒字国を長く続けた日本は、その役割をその後受け継いだ中国と比べて、おそらくは米国企業にとって輸出基地としての重要性が低かったことや安全保障上の理由のため、世界最大の経常収支赤字国を長く続けた米国に対して十分な交渉力を持たなかった。また、厳しい資本移動規制を続ける中国と異なり日本は、1964 年の OECD 加盟等を通じて 70 年代には既に国際資本取引を大幅に自由化していたため、介入政策を通じた円安維持が難しかった。¹² 日本が対米取引において多額の経常収支黒字を記録すると、日独機関車論やプラザ合意前後に見られたように、米国では保護貿易主義が台頭し、日本は政府支出拡大による内需拡大や円高による経常収支黒字縮小に追い込まれた。¹³

第二に、第一次大戦前の金本位制黄金期と比較すると、国際的な資本自由化が進んだ 1980 年代以降といえども、日本の巨額の貯蓄超過を吸収するには国際資本移動は十分に円滑ではなかった。¹⁴ 金本位制下と異なり、変動レート制が多数の国で採用されている今日では、国際貸借は多くの場合為替リスクを伴う。対米投資の多くはドル建て債券にあてられたため、円高ドル安により、日本では機関投資家等が為替損失を被った。為替リスクを恐れ、

¹¹ 深尾 (1987) や千明・深尾 (2002) は「均衡実質為替レート」を計算し、一部の期間についてそれが実際の為替レートより大幅に円安であったことを示している。

¹² 中国の為替政策の推移と最近の内需拡大政策については、深尾・袁 (2010) 参照。

¹³ 1990 年代の為替レートと経常収支については、深尾 (2001) と河合・高木 (2009) 参照。

¹⁴ 戦後と第一次大戦前の国際資本移動の状況を比較した分析、およびこの分野の先行研究のサーベイについては、深尾 (2000) を見られたい。

これを担おうとする主体（すなわち外貨建資産を保有しようとする居住者や邦貨建負債を負おうとする非居住者）が十分に居ない場合には、膨大な経常収支黒字はやがては円高と経常収支黒字の縮小をもたらし、対外投資は結果的に縮小した。このような現象が 1978 年や 95 年の円高期に観察された。また、金本位制黄金期には、主に英国から新大陸へと債券発行により資本が移動し、債権はしばしば砲艦外交によって保全された。これに対し、戦後の途上国向け国際貸借では、債務国が返済を拒否してもその資産を差し押さえることは困難であった。このため債務国が返済を拒否するインセンティブを持ち、これが途上国の累積債務問題を深刻化させると同時に、新たな国際貸借を困難にした。

なお、Meltzer (1999) や Hamada and Okada (2009) は、1990 年代において日本政府がもっと果敢に円安誘導政策を行うべきだったと主張している。しかし、金利引き下げを伴わない自国通貨売り介入は効果が薄いこと、デフレと流動性の罫による制約のため実質金利引き下げを通じた自国通貨安政策は困難であったこと、等から判断して、大幅な円安誘導が可能であったかどうかは疑わしい。また、仮に日本が 90 年代に実質金利を大きなマイナス値にする余地を持っていたとしても、米国との貿易摩擦のため、巨額の貯蓄超過を打ち消すほどの円安と経常収支黒字を長期にわたって維持できたとは考え難い。事実、先に見たようにプラザ合意後の円高とその後の不況は、デフレ期以前に生じたのである。¹⁵

貯蓄過剰国において、資本の流出と経常収支黒字が十分に維持できない場合、新古典派的な状況下では、財の超過供給によって実質金利が下落し、民間投資が拡大することによって完全雇用が維持される。1980 年代後半に日本銀行が行った金融緩和政策は、このような状況をもたらしたが、その後の不良債権で明らかになったように、非効率な資本形成をはじめとする「バブル経済」の弊害をもたらした。

最後に、先にも見たとおり民間過剰貯蓄の大半は一般政府赤字の補てんに注ぎ込まれたが、1990 年代末に小渕内閣で行われた景気対策が典型的に示すように。政府支出は必ずしも有効な目的に使われなかった。¹⁶

1990 年代以降の日本の長期停滞の主因が需要不足にあったとする研究者のうち多くは、デフレーションと流動性の罫により実質金利が高止まりしたことや、不良債権問題等による金融機関の機能不全、企業のバランスシート毀損が投資を阻害し、これが停滞を招いたと主張してきた。¹⁷ 確かに小川 (2003)、宮尾 (2004) 等の研究が示すように、90 年代の投資低迷の一部はこれらの要因に起因していよう。しかし例えば小川 (2009) の研究からも分かる様に、バランスシートの毀損で説明できるのは、投資低迷の一部である。¹⁸

¹⁵ 日本の経済停滞は米国にとって次第に重荷となったため、1990 年代後半には、デフレ脱却のための非常に大規模な介入政策等による円安誘導と日本の経常収支黒字拡大を、米国は一時的には許容した可能性がある。ただし先にも述べたように、デフレにより金融政策が縛られている状況下で、介入政策だけで円安が達成できたか否かは疑わしい。

¹⁶ 北坂 (2009) が示したように、1990 年代以降の財政政策においては、不況時の過度に楽観的な景気判断、政策実行までの長いラグなど、改善すべき点が多かった。北坂は、自動安定化装置的な財政システムの拡充を今後検討すべきだ、と指摘している。

¹⁷ そのような主張については、原田・岩田編 (2002) に収録された諸論文や岡田・飯田 (2004) 参照。

¹⁸ 宮川 (2009) は、1990 年代以降の設備投資の決定要因に関する先行研究をサーベイしている。

図2で見たように、これらの投資阻害要因の多くが存在せず、またTFPの上昇が比較的堅調だった1970年代半ばから80年代にかけても、「バブル経済」の時期を除き、大きな貯蓄超過が生じていた。先に説明したように、GDPに対する民間投資の低下の背景には、以上のような一時的な要因だけではなく、少子高齢化による資本過剰や資本蓄積に依存した経済成長による資本収益率の低下、というより構造的な要因が働いていたと考えられる。デフレをはじめとする投資阻害要因を日本が早期に払拭すべきだったのは当然である。しかしこれが達成できれば需要不足から脱出できたとするのは、あまりに楽観的な見方であるように思われる。仮に、マイナスの実質金利の継続等により、¹⁹ 膨大な貯蓄超過を埋める程強力な投資促進を長期にわたって続けていれば、「バブル経済」を再発させる危険があった。

また第4節で示すように、日本は、同時期に資本係数をほぼ安定的に保った米国と異なり、1990年代以降、資本係数を急速に上昇させて来た。過去20年を平均すれば、日本は投資が阻害された国とは決して言えず、少子高齢化や資本収益率低下にもかかわらず、低金利政策や政府による債務保証等により資本蓄積を活発に続けて来た国と考えるのが正しい。

以上見て来たように、経常収支黒字、民間投資の加速、一般政府赤字という過剰貯蓄の3つの用途は、そのいずれについても困難が伴ったが、過剰貯蓄を円滑に運用しなければ需要不足により不況に陥る。日本はこのような需要不足の危険を1970年代後半から慢性的に抱えていた。深尾(2001)でも指摘したように、日本では1980年以降、82、86、92、97、2000、07(暫定)年に景気後退が起きているが、その多くは過剰貯蓄の用途が変化した時期と一致する。図式的には、ある時期まで中心的に行われてきた貯蓄超過の用途(82年まで:財政赤字、86年まで:経常収支黒字、92年まで:民間投資、97年まで:財政赤字、2000年まで:経常収支黒字と財政赤字、2007年まで:経常収支黒字)が、国際環境や財政赤字問題等により維持できなくなったものの、それに代わる新しい用途にうまく移行できない時期に不況が起きていると言えよう。

1990年代の日本のデフレを分析したKrugman(1998)も、日本の高民間貯蓄率を米国の極めて低い貯蓄率と比較し、高度成長の終焉の後には日本は常にデフレに陥る危険を抱えていたことを指摘し、日本の政策当局に同情している。

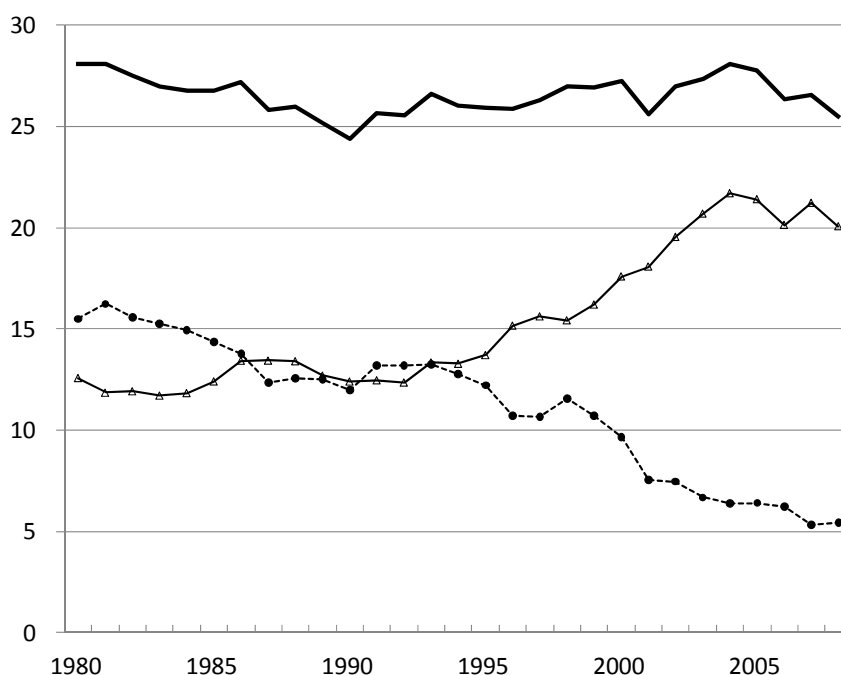
貯蓄過剰を解決するもう一つの方策は民間消費を増やし貯蓄率を減少させることである。1986年4月に発表された前川レポート(国際協調のための経済構造調整研究会(1986))では民間消費や住宅投資の促進が望ましい政策であると主張された。

不況対策としての一時的な消費刺激はともかく、政府の介入によって長期にわたって民間の貯蓄率を低下させることは、おそらくそれほど簡単ではない。しかし、比較的多くのエコノミストは、ライフサイクル仮説の考えに基づき、高齢化が進行している日本において貯蓄率が急速に低下することは不可避であり、貯蓄超過問題は、やがて解消されると考

¹⁹ 鎌田(2009)は、投資の拡大等によってGDPギャップを無くすと考えられる実質金利の水準(均衡実質金利)がどのように推移したかを様々な方法で推計し、均衡実質金利が最も低かった1990年代後半において、その水準は、ほぼゼロないしマイナス1%前後であったとしている。

えていた。²⁰ 例えばホリオカ（2008）は2010年頃までに家計貯蓄率はゼロもしくはマイナスまで急落すると予想している。図3から分かる通り、現実にはほぼホリオカの予測通り、家計貯蓄率は大幅に下落した。しかし、その低下を相殺するかのように企業貯蓄率は急速に上昇しており、結果的に民間貯蓄率は25%程度で安定して推移している。全体としてみると、民間貯蓄の過剰問題はまだ解消されていないと言えよう。

図3. 家計と企業の粗貯蓄対名目GDP比（%）



注) 企業貯蓄は非金融法人企業と金融機関の合計。

出所) 平成20年度国民経済計算確報（平成12年基準、93SNA、平成22年2月11日）

日本の貯蓄過剰問題を考える場合には、家計貯蓄と企業貯蓄の間にどれ程の代替性があるか（Corporate Veilの問題と呼ばれる）、また民間貯蓄と政府貯蓄の間にどれ程の代替性があるかが重要な論点となる。この点については日米に関して、Poterba (1987)、Auerbach and Hassett (1989)、祝迫・岡田 (2009)、松林 (2009) 等の研究があるが、多くは、3つの貯蓄の代替性は必ずしも高くないとの結果を得ている。

家計貯蓄の決定要因については、多くの実証研究が行われてきたが、企業貯蓄の決定要因については、あまり研究が行われてこなかった。家計貯蓄と企業貯蓄の代替性がそれほど高くないのだとすれば、企業が近年なぜこれほど貯蓄を行うのか、について今後の研究が望まれる。企業貯蓄の大部分は、大企業によって行われている。²¹ 後述する、大企業が、

²⁰ ただし米国の経験では民間貯蓄率は必ずしも人口の年齢構成の変動で説明できない動きをしたという（Auerbach and Kotlikoff (1989)）。

²¹ 今、企業の粗貯蓄を近似的に、法人企業統計（年報）の（経常利益－法人税・住民税及び事業税－中間配当額－配当金）で捉えることにすると、全営利法人（金融・保険業を除く）の付加価値のうち30.3%を

その高い生産性にもかかわらず活発な国内投資を行わないこととあわせて考えると、大企業は収益の割に配当を抑制して得た資金余剰を設備投資ではなく、負債の返済（企業のレバレッジの急速な下落については Schaele (2008) 参照）や流動資産の蓄積に充てた可能性が高い。²² このような資金配分が経済全体から見て望ましいか否か、大企業において企業統治が十分に機能しているか否かも、今後の重要な研究課題であろう。²³

3. 供給側から見た長期停滞

前節でみたように、1991 年以降の大部分の時期において、日本は需要不足に悩まされてきた。これは、高い貯蓄率や少子高齢化による投資の減少といった構造的な要因により、1970 年代後半以降巨大な過剰貯蓄が生じたためである。そしてこの巨大な貯蓄超過が、デフレからの脱却を困難にし、財政政策を発動しても好況を維持できない状況を作り出してきたと考えられる。

しかし、需要不足が長期間続いたからといって、経済を供給側から分析する意義が低いとは必ずしも言えない。例えば、資本蓄積と資本収益率の下落のような、投資低迷の構造的な背景を把握し、投資の低迷が一時的なものか構造的なものを判断することは、需要不足を理解する上で極めて重要である。また、少子高齢化の影響や TFP 上昇の動向を知ることが、日本の今後の成長を考える上で欠かせない。

このような問題意識から本節では、成長会計分析を使って供給側から日本の長期停滞を見てみよう。成長会計では通常、GDP 成長率を各要素投入増加の寄与と TFP 上昇率に分解することが多いが、我々は人口増加率低下の影響を分離して、人口一人当たり GDP がどのような原因で増加したかを成長会計の手法で分析することにする。

規模に関して収穫一定のマクロ生産関数を前提とし、生産要素市場は完全競争的とすれば、人口一人当たり GDP 成長率を、以下のように要素投入の変化と TFP 上昇率に分解することができる。

$$\begin{aligned} \text{人口一人当たり GDP 成長率} &= \text{資本コストシェア} \cdot \text{資本労働比率の成長率} \\ &+ \text{労働の質の成長率} + \text{人口一人当たり労働時間の成長率} + \text{TFP 上昇率} \quad (1) \end{aligned}$$

ただし、右辺第一項は資本労働比率（厳密には、能力ベースで測った労働投入あたりの資本サービス投入）上昇の人口一人当たり GDP 成長への寄与を表している。²⁴

生産している資本金 10 億円以上の法人が、全法人の「貯蓄」の 41.5%を行っている。一方、付加価値のうち 31.4%を生産している資本金 2,000 万円未満の法人による「貯蓄」は、全法人の 13.5%に過ぎない。

²² 第 6 節で述べるように、大企業は自社内よりもむしろ国内子会社において活発に雇用を拡大しており（権・金 (2010) 参照）、また対外直接投資を行っている。大企業の貯蓄の一部はこのような目的にも使われていると考えられる。

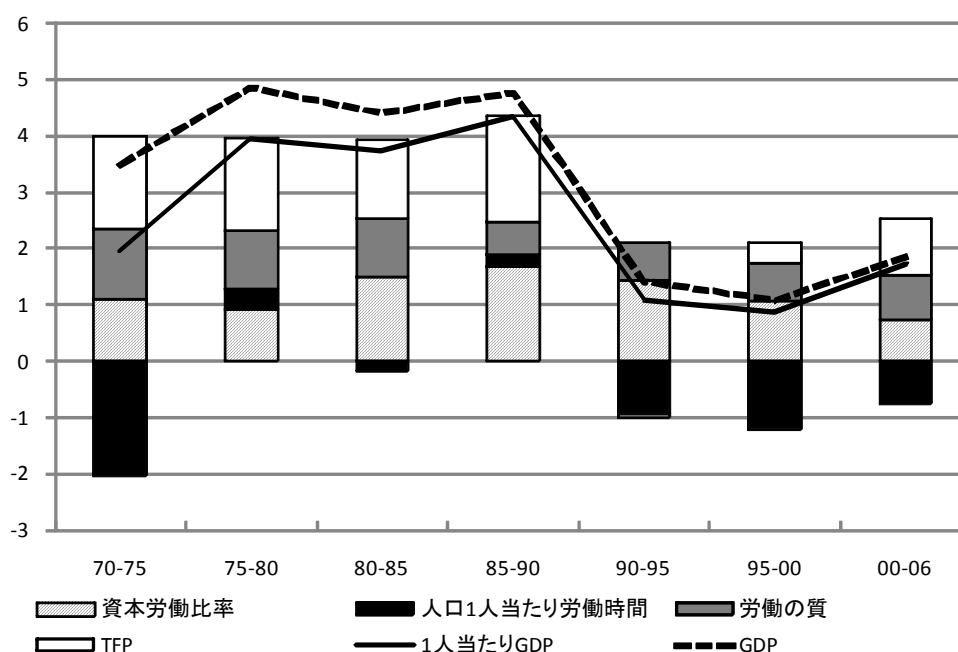
²³ 企業統治については、企業が過剰投資を行ったとする Ando (2002)、Hayashi (2006)、齊藤 (2008) 等の研究がある。この問題については第 4 節で議論する。

²⁴ (1)式の導出過程を数式で説明する。一次同次のマクロ生産関数を $Y=F(K, AqL)$

上式右辺のうち、資本労働比率上昇の寄与、労働の質の成長率、および TFP 上昇率、3者の和は、労働生産性（労働時間当たり GDP）の上昇率に等しい。なお、以下で用いるデータベースでは、成長会計の標準的な方法に従い、賃金率が高い労働ほど生産への寄与が高いと考え、属性別の労働時間と賃金率の情報を用いて、労働の質を計測している。成長会計では、労働の質上昇は、人的資本の蓄積とも呼ばれる。

図4は、日本について日本産業生産性データベースの2009年版（JIP 2009）を用いて、5年毎に(1)式の各項を計算した結果である。

図4. 人口一人当たり実質 GDP 成長の要因分解：日本（年率、%）



出所) JIP データベース 2009。

と表わす。ただし、 Y はGDP、 K は資本サービス投入、 q は労働の質、 h は労働時間、 L は就業者数、 A はハロッド中立的な技術進歩による生産性上昇をあらわす指標である。なお、(1)式の成長会計は、より一般的な技術進歩パターンを前提としても成り立つが、議論を単純化するため、この仮定を置く。両辺を総人口 N で割り、一次同次性を使えば次式を得る。

$$Y/N = F(K/qhL, A) \times (qhL/N)$$

上式両辺を対数微分し、費用最小化の条件 $\partial F(K/qhL, A) / \partial (K/qhL) = r/p$ （ただし、 r は資本コスト、 p は生産物価格を表す）を使うと、以下の通り(1)式が得られる。

$$\Delta(Y/N) / (Y/N) = (rK/pY) \Delta(K/qhL) / (K/qhL) + \Delta q / q + \Delta(hL/N) / (hL/N) + \Delta A (\partial F(K/qhL, A) / \partial A) qhL / Y$$

ただし、 Δ は当該変数の時間を通じての変化を、また右辺の最後の項は、TFPの上昇率を表す。なお、JIPデータベースにおける各変数の計測方法や、時間に関する差分のより厳密な説明は、深尾・宮川（2008）の第1章を見られたい。

この図から分かるように、日本の人口一人当たり実質 GDP 成長率（図中の実線）は、1975-90 年平均の年率 4.0%から 1990-2006 年の 1.3%へと 2.7%ポイント下落した。なお、図中の破線は GDP 成長率を表わしている。実線との差が人口成長率にあたる。

人口一人当たり実質 GDP の成長率を供給側から見ると、2.7%ポイントの成長率減速は、労働生産性上昇率（資本労働比率上昇の寄与、労働の質の成長率、および TFP 上昇率の和）が 3.9%から 2.2%へ、人口一人あたり労働時間が 0.1%からマイナス 1.0%へ、それぞれ低下したことによる。なお、1975-90 年から 1990-2006 年への労働生産性上昇率の 1.7%ポイント低下のうち 1.2%ポイントは TFP 上昇の減速、²⁵ 0.4%ポイントは資本深化の減速、0.1%ポイントは労働の質上昇の減速による。最後に、この期間の間に、人口成長率は 0.5%ポイント低下したため、GDP 成長率は結局 3.2%ポイント下落した。

TFP については、不況期には労働保蔵や資本稼働率の低下のため、生産要素投入増加の生産への寄与を過大に評価し、結果的に TFP 上昇を過小に推計する危険があることに注意する必要がある、しかし、塩路 (2009) が示したように、1990 年代以降の TFP 上昇率の低迷は、このような一時的要因だけでは説明できないほど大きい。また、GDP ギャップの水準にそれほど大差が無い 1992 年と 2006 年のような 2 時点を比べても（図 1）、TFP 上昇率が 1990 年までよりずっと小さいことは、容易に確認できる。²⁶

図 5 は、EU KLEMS データベース 2008 年 3 月版を使って、米国について 5 年毎に(1)式の各項を計算した結果である。²⁷

この図からは、米国では 1995 年以降 TFP 上昇が加速し、これが堅調な経済成長を生み出したことが分かる。TFP の上昇は、主に情報通信技術（ICT）革命を通じて、流通やサービスにおける効率化によってもたらされた可能性が高い。²⁸ なお、雇用の保障の低さをおそらく反映して、米国では人口一人当たり労働時間が激しく変動していることも興味深い。

二つの図を比較すると分かる様に、1990 年以降の日本における、2.2%という労働生産性上昇率は、同時期の米国の 2.0%と比較して決して遜色がない。ただし、米国では TFP の上

²⁵ Hayashi and Prescott (2002) は、マクロ経済の成長会計により日本の TFP 上昇率が 1983-91 年から 1991-2000 年にかけて 2.2%下落したとの結果を得ている。詳しい議論は Fukao and Kwon (2006) や権・深尾 (2007) に譲るが、Hayashi and Prescott (2002) は、労働の質上昇の減速を考慮していないこと、対外投資収益の GNP への寄与は純概念であるのに、GDP への寄与が粗概念で生じる国内投資と、誤って同等に扱っていること、等により、TFP 上昇の減速を過大に推計している可能性が高い。

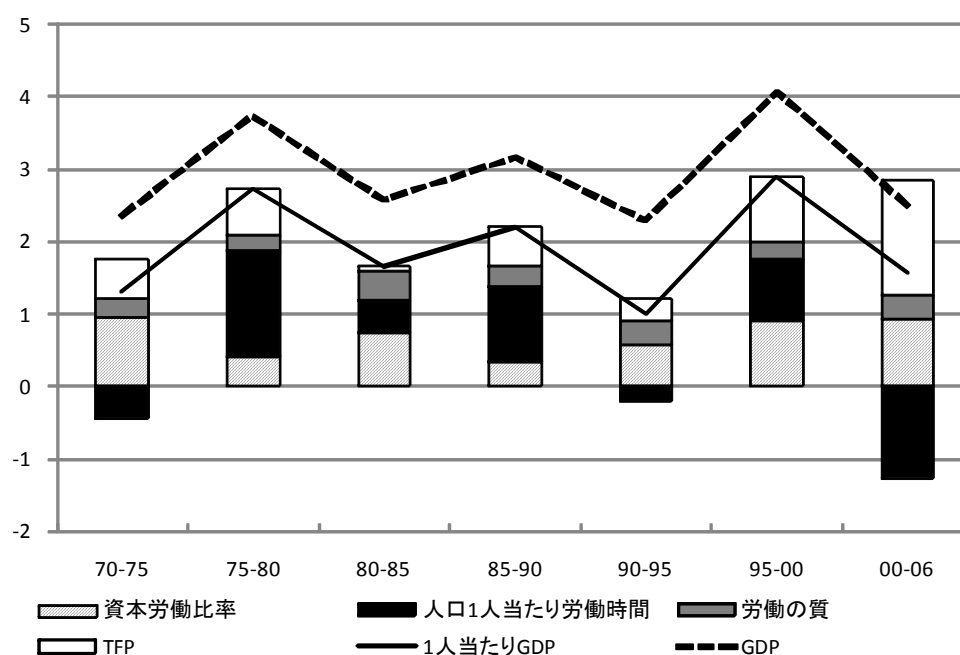
²⁶ 深尾・金 (2009) は JIP データベースの稼働率データを用いて成長会計を行い、稼働率の変動を考慮に入れても、1990 年代以降 TFP 上昇率が大幅に減速したとの結論は変わらない、との結果を得ている。乾・権 (2005) は TFP 上昇を計測した先行研究について、その方法と結果をサーベイし、違いが生じる原因について分析している。

²⁷ JIP データベースと EU KLEMS データベースは、労働属性の区分の細かさや資本コスト推計にあたっての仮定など幾つかの違いはあるものの、ほぼ同様の方法でデータが作成されており（EU KLEMS の日本データは JIP に基づいている）、成長会計の結果は概ね比較可能と考えることができる。

²⁸ この点について詳しくは、Fukao, Miyagawa, Pyo and Rhee (2009)を参照されたい。彼らが行った EU KLEMS データを用いた成長会計の国際比較によれば、1995 年以降フランス、英国が日本と比べて比較的高い経済成長を達成できたのは、TFP 上昇率の格差ではなく、労働や資本など、要素投入の寄与の違いであった。EU の 4 ヶ国（ドイツ、フランス、英国、イタリア）と日本は、95 年以降ほぼ同規模の TFP 上昇率低下を経験した。また、韓国では、日本よりさらに深刻な TFP 上昇率の低下が起きた。TFP 上昇の加速を享受したのは、米国のみであった。

昇が主、物的資本蓄積が従の要因として、労働生産性を上昇させていたのに対し、日本では物的資本蓄積が主、人的資本蓄積が従の要因として、労働生産性を上昇させていたという違いがある。

図 5. 人口一人当たり実質 GDP 成長の要因分解：米国（年率、％）



出所) EU KLEMS 2008 年 3 月版。

1990 年代以降の日本の低成長への移行を米国との比較で見ると、日本の資本投入は減速したが、資本労働比率上昇の人口一人当たり GDP 増加への寄与は、米国よりも依然大きい。米国と比較して日本の人口一人当たり GDP の上昇が低迷した主因は、人口一人当たり労働投入の減少と TFP 上昇の減速である。

人口一人当たり GDP の推移に関する日米比較は、世界の中でなぜ日本が相対的に貧しくなったのかを理解する上でも、有効である。市場為替レートで換算した人口一人当たり GDP に関する日本の順位は、世界の中で大きく低下した。例えば、OECD 加盟国の中で見ると、1992 年にはルクセンブルクに次いで 2 番目に豊かだった日本は、2001 年には米国に追い抜かれ、2008 年には 19 位にまで下落した。²⁹ このような相対的窮乏化の原因を調べるため、日米間における、市場為替レートで換算した相対的な豊かさ（日本の人口一人当たり名目 GDP / （米国の人口一人当たり名目 GDP × 円ドルレート））の変動をいくつかの要因に分解して見てみよう。

²⁹ 内閣府経済社会総合研究所 (2009)。原資料は、日本以外の国は OECD Annual National Accounts Database、日本は、経済社会総合研究所推計値。

今、各変数の定義によって以下の関係が日米それぞれについて常に成り立つから、

$$\text{人口一人当たり名目 GDP} = \text{人口一人当たり実質 GDP} \times \text{GDP デフレーター}$$

$$\text{人口一人当たり実質 GDP} =$$

$$\text{労働時間当たり実質 GDP (つまり労働生産性)} / \text{人口一人当たり労働時間}$$

日米の相対的な豊かさと労働生産性の関係式として次式が得られる。

$$\begin{aligned} & \text{日本の人口一人当たり名目 GDP} / (\text{米国の人口一人当たり名目 GDP} \times \text{円ドルレート}) \\ &= (\text{日本の労働生産性} / \text{米国の労働生産性}) \\ & \times (\text{日本の人口一人当たり労働時間} / \text{米国の人口一人当たり労働時間}) \\ & \times (\text{日本の GDP デフレーター} / (\text{米国の GDP デフレーター} \times \text{円ドルレート})) \quad (2) \end{aligned}$$

最後の項はいわゆる「(GDP デフレーターで実質化した) 実質円ドルレート」であり、物価変動を調整した上での円高、円安を反映する。

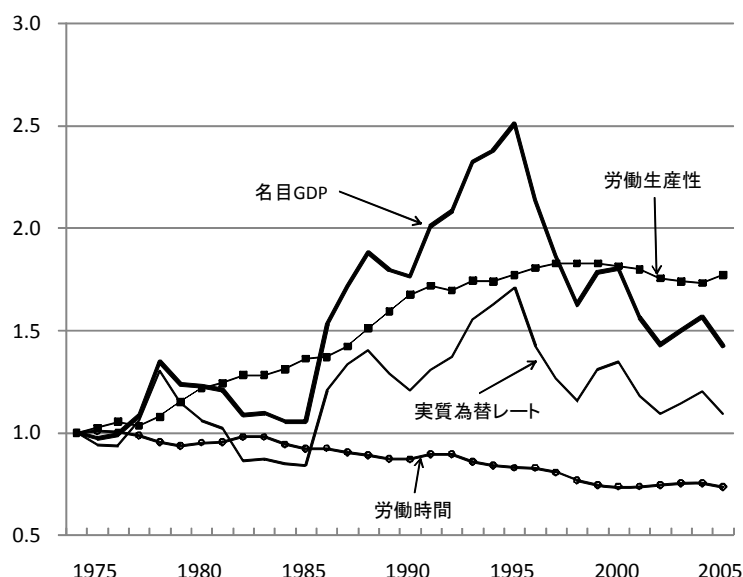
図 6 は、(2)式の左辺と右辺の各項の推移を示している。なお、縦軸は 1970 年を 1 とする指数であり、絶対水準の比率を示しているのではないことに注意を要する。この図から分かる様に、1990 年代半ばまで、日本を米国と比較して急速に豊かにした主因は、日本の労働生産性が著しく上昇したことと、実質為替レート円高化の趨勢であった。なお、バラッサ＝サミュエルソンの理論等によって知られているように、労働生産性の上昇は、その国の実質為替レートを増価させる。1980 年代後半のプラザ合意後の円高や 1990 年代半ばの超円高といった短期的な変動は別として、1990 年代半ばまで続いた長期的な円高化は、日本の労働生産性上昇が堅調であったことにかかなりの程度起因していると考えられる。

一方、1990 年代半ば以降の日本の相対的な窮乏化は、労働生産性に関する日本の米国へのキャッチアップが停止したことに加え、人口一人当たり労働時間の日米比が大きく下落したこと、および生産性キャッチアップの停止やおそらくは 1990 年代半ばの異常な円高の修正を反映して円が減価したことで説明できる。³⁰ 日本における人口一人当たり労働時間

³⁰ 1990 年代以降平均して見ると、マクロ経済全体で見た労働生産性上昇率には日米間で大きな差はなかった。しかし、日本では 1) 資本係数の上昇により生産単位当たりの資本投入コストが上昇し、2) 製造業の TFP 上昇減速が他の産業以上に著しかったことが、日本の製造業の平均生産コストを米国と比較して上昇させた。労働生産性上昇を TFP 上昇でなく、資本蓄積を通じて達成した日本の製造業は、その分、高コスト構造になった訳である。Dekle and Fukao (2009) によれば、日本の製造業における生産性低迷によるコスト高は、市場為替レートでドル換算した日本の時間当たり賃金率が米国と比較して大幅に下落することによって、ある程度相殺された。つまり、コスト高のしわ寄せは労働者が被った。円の対ドル実質為替レート減価の背景には、このように製造業の国際競争力の変化が作用していたと考えられる。日本における生産性と為替レートの関係に関してはこの他、宮川 (2005)、Jorgenson and Nomura (2005)、Dekle and Fukao (2009)、および Obstfeld (2009) を参照されたい。

の低下が、日本の相対的な窮乏化の主因であった点については、これまであまり議論されて来なかったように思われる。

図 6. サプライサイドから見た人口一人当たり GDP 決定要因推移の日米比較



- 注) a. 人口 1 人当たり名目 GDP：日本／米国（1974 年=1, $a=b+c+d$ ）
b. 実質為替レート：日本／米国（1974 年=1）
c. 人口 1 人当たり労働時間：日本／米国（1974 年=1）
d. 労働生産性：日本／米国（1995 年価格、1974 年=1）

出所) 人口は経済財政白書 2009 および Economic Report of the President 2009、為替レートは日本銀行ウェブページ、その他は EU KLMES 2008 年 3 月版。

以上見て来たように、1990 年代以降の日本の長期停滞期をサプライサイドからみると、1) 減速したものの比較的堅調だった資本労働比率の上昇、2) 人口一人当たり労働時間の大幅低下、3) TFP 上昇の急速な減速、がその特徴として指摘できる。以下では、この 3 つの要因について、順に調べて行くことにしよう。

4. 資本係数の上昇と収益率の下落

前節の成長会計で見たように、日本は 1990 年代以後も資本労働比率を上昇させ、これによって 1990 年以前と比較すれば格段に低いものの、米国と比較してあまり遜色のない労働生産性上昇を達成してきた。しかし、資本の限界生産力逓減のメカニズムとして知られるように、資本蓄積に依存した経済成長は資本収益率の逓減を招き、やがては行き詰る可能性がある。以下では、この問題について考えてみよう。

日本と米国について資本係数（GDP／資本ストック）と資本の粗収益率の推移を示したのが、図 7 と図 8 である。³¹

³¹ 同じ一億円分の資本財でも、減耗率が高く、また技術革新により新製品価格が急速に下落しているためキャピタル・ロスを被る情報通信機器は、減耗率や価格下落率が低い構築物と比較して、企業にとって資

資本係数としては、実質資本ストックに総固定資本形成デフレーターを掛け、名目 GDP で割った「名目資本係数」と、実質資本ストックを実質 GDP で割った「実質資本係数」の 2 つを用意した。³² 2 つの資本係数に対応して、資本収益率としても、名目粗営業余剰／（総固定資本形成デフレーター＊実質資本ストック）で測った資本の粗収益率 A と、粗営業余剰／（GDP デフレーター＊実質資本ストック）で測った資本の粗収益率 B の 2 つの指標を用意した。

なお、日本の資本蓄積が民間企業主導で行われたか、政府や非営利団体の投資や家計による住宅投資など、それ以外の主体の投資によって行われたかを確認するため、市場経済（EU KLEMS に倣って、経済全体のうち、医療・保健衛生、教育、不動産（その付加価値の大部分は家計の持ち家から生じる帰属家賃である）、および一般政府以外の部門を市場経済と呼ぶことにする）の資本係数と粗収益率の推移も図 7 に載せた。³³

日本全体の資本係数は、1990 年代末以降やや減速したものの、比較的堅調に上昇してきたことが分かる。資本係数の上昇は 2000 年代に入って減速したが、1990 年以前と以後を比較すると、1975-1990 年間に 15% 上昇したのに対し、1990-2006 年には 24% 上昇と、むしろ 1990 年以後に加速した。一方資本の粗収益率は、1990 年代に下落し、景気回復が続いた 2000 年代にもあまり上昇は見られない。³⁴

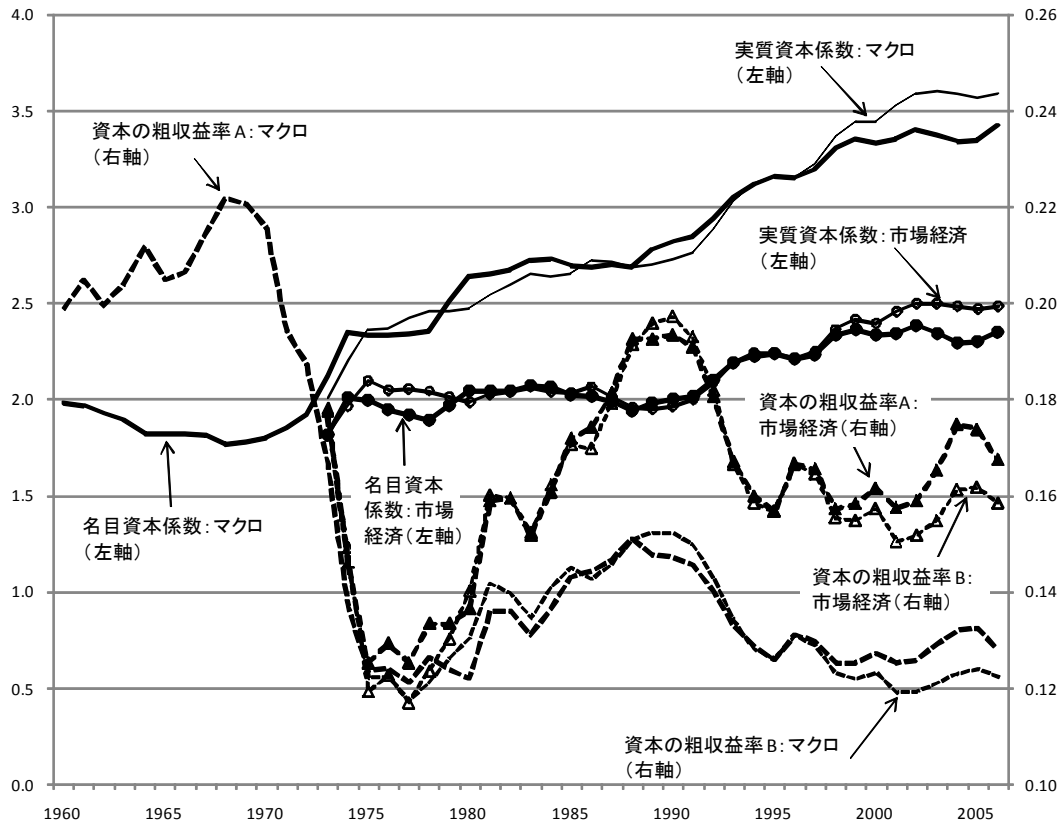
本財を生産に投入するコスト（資本コスト）が高い。それにも関わらず企業が情報通信機器に投資するのは、その生産への寄与が構築物より高いためである。従って、資本の生産への寄与を測定するには、資本財のタイプ毎に、資本コストを掛けて資本を集計する必要がある。これが資本サービスの考え方である。このような問題意識から、第 3 節の成長会計では、資本サービスと労働投入の比率を資本労働比率として使った。本節でも、資本蓄積を分析するにあたり、資本サービス・労働比率や資本サービス・GDP 比率の推移を日米間で比較することも可能である。我々はそのような推計も行ったが、以下の主な結果は変わらない。

³² 「名目資本係数」の場合には、実質資本ストックの資本財構成と総固定資本形成デフレーターの背後にある当該期の投資の資本財構成が必ずしも同じでないという問題を持つ。本来、資本財別の資本ストックとデフレーターを用意し、両者を掛け合わせて集計すれば、より良い「名目資本係数」を作ることができるが、米国について詳細な資本財別データの入手が困難なため、今回は簡便な方法で済ませることとした。一方、1995 年価格の実質値を使っている「実質資本係数」は、米国のように情報通信技術投資が多い国では、情報通信技術投資の対象となる資本財の価格が GDP デフレーターと比べて上昇率が低いため、当該年の価格で評価する場合よりも資本係数の上昇率が高くなる。我々は、財の相対的な重要度は当該年の価格で評価したいと考えているので、これはあまり望ましいことではない。

³³ マクロ経済全体の資本ストック統計でも、一般道路、ダムなど大部分の社会資本は、含まれていない。

³⁴ 日本のように原燃料を輸入し工業製品を輸出する国では、原燃料価格が相対的に上昇して交易条件が悪化すると、資本投入量が大きく変わらない比較的短期の間は、資本収益率が下落する。1970 年代の資本収益率下落や 80 年代の資本収益率上昇はかなりの程度、このような交易条件変動の効果として理解できよう。

図 7. 日本における資本係数と粗資本収益率の推移



注) 名目資本係数：総固定資本形成デフレーター／名目 GDP
 実質資本係数：実質資本ストック／実質 GDP
 資本の粗収益率 A：粗営業余剰／（総固定資本形成デフレーター＊実質資本ストック）
 資本の粗収益率 B：粗営業余剰／（GDP デフレーター＊実質資本ストック）
 実質値は 1995 年価格。

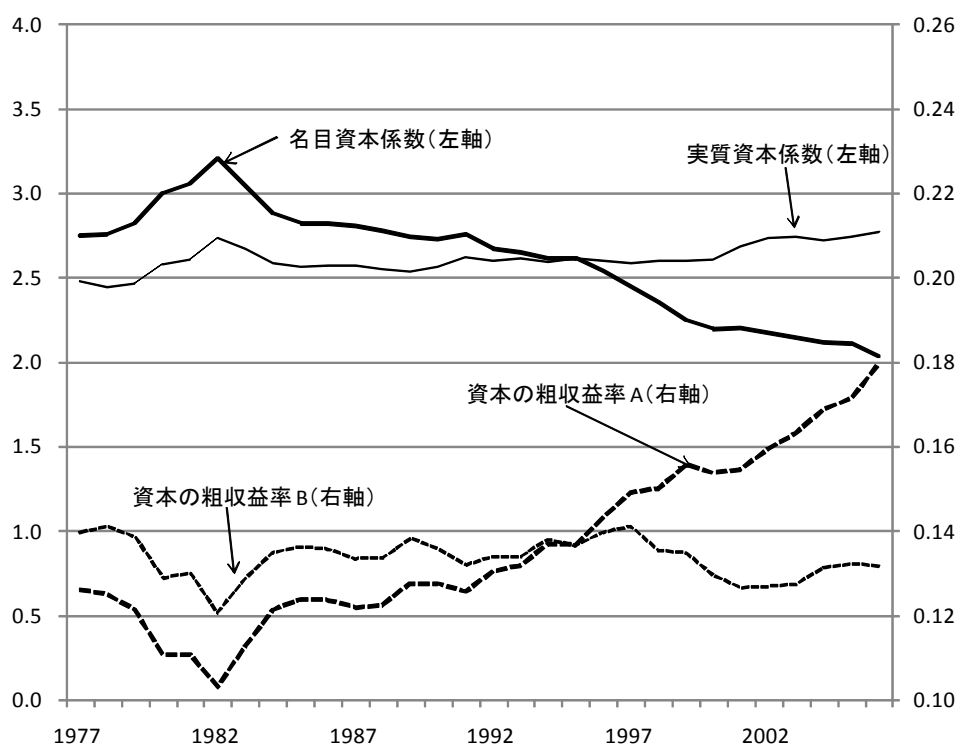
出所) 1973 年以前は野村（2004）による名目固定資産ストック（社会資本を含む）と 93SNA の名目値を元に挿入した値。1973 年以降は EU KLEMS データベース 2009 年 11 月版。

市場経済の資本係数を見ると、マクロ経済全体の資本係数と比較して、長期的な上昇は、ずっと緩やかであることが分かる。すなわち資本係数上昇の大部分は、医療・保健衛生、教育、不動産（帰属家賃を含む）、および一般政府において生じた。ただし、1990 年代には、市場経済の資本係数は名目ベースで 2 割、実質ベースで 2.5 割上昇しており、市場経済でも生産の拡大よりも急速な資本蓄積が行われたことが分かる。なお、市場経済における資本の粗収益率を見ると、2000 年代に入って回復し、1970 年以前やバブル経済期には遠く及ばないものの、1980 年代前半程度の水準に達していることが分かる。

これに対して米国では、資本と生産を名目値で見るか、実質値で見るかで動きが異なるが、基本的に、経済全体で見て、資本係数の持続的な上昇や 1990 年代以降の資本の粗収益

率の低迷は、殆んど観察されない。特に名目資本係数と粗収益率 A を見ると、ICT 財を中心に資本財価格の下落を反映して、資本係数の下落と粗収益率の上昇が著しい。³⁵

図 8. 米国における資本係数と粗資本収益率の推移



注) 資本係数、収益率の計算方法は図 7 の注を参照。
出所) EU KLEMS データベース 2009 年 11 月版。

カルドアの定型化された事実の一つとして知られているように (Kaldor (1961))、資本蓄積が十分に進み均整成長状態にある先進国では、資本係数は上昇しないと考えられて来た。米国と異なり日本では、この経験則が 1990 年代を中心に成り立っていない。

資本蓄積依存の経済成長は、それ自体が悪いとは必ずしも言えない。³⁶ 問題は、このような成長が維持できるか否かである。今、カルドアの定型化された諸事実と整合的な、新

³⁵ 我々は統合後のドイツについても同様の図を作ってみた。ドイツでは、90 年代以降、経済全体の名目資本係数が下落する一方、実質資本係数が上昇し、日本のように両者が同時に上昇するという現象は、米国と同様に起きなかった。

³⁶ Ando (2002) および齊藤 (2008) は企業部門が長期にわたり非効率な投資を行い、家計部門に大きな資本損失を被らせた可能性を指摘している。Hayashi (2006) および齊藤 (2008) は、株主による企業統治がうまく機能せず、企業が最低限の配当を支払う以外は、利益をすべて再投資にあて、このため家計の時間選好率と資本収益率から規定される最適投資水準よりも過剰な投資を企業が行うマクロモデルを使って、日本の過剰投資を説明しようとしている。ただし、第 2 節で見たように 2000 年代に入ると大企業を中心に膨大な企業貯蓄が行われ、一方大企業の資本蓄積は比較的停滞した。大企業は資金余剰を (内外の子会社を含めた) 設備投資だけではなく、負債の返済や流動資産の蓄積に充てた可能性が高い (Schaede (2008) は、日本企業がレバレッジを近年急速に低下させていることを指摘している)。従って少なくとも 2000 年代については、企業が資金の続く限り設備投資を続けているとは考え難い。なお、日本の資本蓄積依存型成長の問題点については齊藤 (2006) も興味深い。

古典派成長モデルとハロッド中立的な技術進歩を仮定すると、資本蓄積によって、資本の限界生産力が逓減し、資本収益率が下落するか否かは、資本係数が上昇するか否かに左右される。³⁷ 現在のように資本係数の上昇が続けば、資本収益率は下落し、これが新規投資を抑制する可能性が高い。

低い資本収益率にもかかわらず 1990 年代以降も日本が資本係数を上昇させてきた主因として考えられるのは、長期にわたる低金利政策や公的部門における活発な投資であろう。しかし、低金利を続けても、資本の収益率低下や財政赤字のために資本蓄積主導の成長はやがては行き詰る可能性が高い。日本では 2000 年代に入って、資本労働比率上昇の人口一人当たり GDP 成長への寄与（図 4）や、資本係数の上昇（図 7）が縮小したが、これは資本蓄積主導型成長が終わりつつあることの兆候かもしれない。

1990 年代以降、日本の設備投資が過少であったと考える論者は、以下のように反論するかもしれない。不況や不良債権問題は、研究開発や新技術導入の停滞や、産業の新陳代謝機能の低下を通じて TFP 上昇を減速させた。また労働投入の減少をもたらした。日本で資本係数 K/Y が上昇したのは、これらの要因によって分母の Y の成長が遅れたためであり、分子の K の増加が早すぎたためではない。仮に活発な投資が行われ、 Y が順調に成長していれば、資本係数の上昇と資本収益率の下落は起きなかったかも知れない。

しかし、仮に TFP 上昇率が 1990 年代以降も 1975－1990 年と同様に堅調であり、また労働投入の減少が緩やかであったとしても、1990 年代以降のような資本蓄積を続けていれば、資本係数はやはり上昇していたと考えられる。以下ではこのことを示そう。

脚注 24 の最初の式の両辺を $1/K$ 倍すれば分かるように、資本係数 K/Y と、技術進歩による能率の上昇を含む労働投入と資本の比率 $AqhL/K$ （ただし、 A はハロッド中立的な技術進歩による生産性上昇の指標、 q は労働の質、 h は労働時間、 L は就業者数を表わす）の間には、一対一の対応があり、資本係数が上昇することは、（能率の上昇を含む）労働資本比率、 $AqhL/K$ が低下することに対応している。従って、資本蓄積を通じた経済成長が維持できるか否かは、 $AqhL/K$ が下落するか否かに依存している。

A の上昇率は TFP 上昇率の約 1.5 倍だから、³⁸ TFP 上昇率が 1975-1990 年平均の 1.5% と 1990-2006 年平均の 0.4% の時、資本の限界生産力を低減させない（能率の上昇を含まない）資本労働比率 K/qhL の上昇率はそれぞれ 2.25%、0.6% である。ところが、 K/qhL は 1975 年

³⁷ 脚注 24 と同じ生産関数を仮定し（ただし K は資本サービスでなく、資本ストックとする）、単純化のため相対価格の変化については捨象すると、 $Y=F(K, AqhL)=KF(1, AqhL/K)$ より、 $K/Y=1/F(1, AqhL/K)$ が得られる。従って技術進歩を含む労働資本比率 $AqhL/K$ と資本係数 K/Y は一対一に対応し、前者が下落すれば後者は上昇する。一方、資本の限界生産力は $F(1, AqhL/K) - (\partial F(1, AqhL/K) / \partial (AqhL/K)) AqhL/K$ と表わされるから、資本蓄積につれ資本の限界生産力が逓減するか否かは、 $AqhL/K$ が下落するか否かで規定される。

³⁸ 脚注 20 に書いたように、TFP 上昇率は $\Delta A (\partial F(K/qhL, A) / \partial A) qhL / Y$ に等しい。ここで、 $\partial F(K/qhL, A) / \partial A$ は w/p に等しいから、TFP 上昇率は、 $(wAqhL / pY) (\Delta A / A)$ と表わされる。 $wAqhL / pY$ は労働分配率を表し、おおよそ 2/3 だから、ハロッド中立的な技術進歩率 $\Delta A / A$ は TFP 上昇率の約 1.5 倍となる。

以降一貫して、年率 3%で上昇した。少子高齢化や TFP 上昇の減速にもかかわらず、1990 年代以降も日本は早いスピードで資本深化を進めて来たといえる。³⁹

仮に 1990 年代以降も年率 1.5%の TFP 上昇が続き、しかも（人的資本蓄積も含めた）労働投入 qhL の減少が、実際に起きたよりも年率 0.75%ポイント（3%マイナス 2.25%）だけ小さかったとすれば、資本係数の上昇は起きなかった。しかしこれは、2006 年の（人的資本蓄積も含めた）労働投入 qhL が、実際の水準より 13%高いことを意味し、次節における分析と併せて考えても、とてもそのようなことが起き得たとは思われない。⁴⁰

以上見てきたように、米国と異なり日本では、1990 年代を中心に資本係数が大幅に上昇した。この時期には資本収益率が悪化したが、これは、金融引き締め、金融の機能不全、需要不足、および TFP 上昇の低迷等によってだけでなく、資本係数の上昇にも起因している可能性が高いことに注意する必要がある。

新古典派成長論の枠組みで 1990 年代以降の日本経済を見ると、資本蓄積は決して過少ではなかった。また仮に TFP 上昇率が 1990 年代以降下落しなかったとしても、資本係数の上昇を打ち消せないほどの資本蓄積のスピードであった。

5. 労働投入減少の原因

第 3 節の成長会計で見たように、1990 年代以降の人口一人当たり GDP 成長率の減速のうちかなりの部分は、人口一人当たり労働時間の短縮で説明できる。また、米国と比較して堅調であるものの、労働の質の上昇（人的資本の成長）も、1985 年代以降やや減速した（図 4）。そこで本節では、人口 1 人当たり労働時間を人数要因（人口 1 人当たり就業者数）と時間要因（就業者 1 人当たり労働時間）とに分けた上で、人数、時間、質のそれぞれの視点から 90 年代以降の労働投入減少の背景を探ってみよう。

まず、人口 1 人当たり就業者がなぜ減少したのかについて分析しよう。図 9 は人口 1 人当たり就業者数の成長率を、15 歳以上人口比率（15 歳以上人口／全人口）、労働力化率（労働力人口／15 歳以上人口）、⁴¹ 就業者・労働力比率（就業者数／労働力人口）のそれぞれの伸び率に分解した結果である。

人口 1 人当たり就業者数は、1970 年代前半に約 1%のマイナス成長となった後、80 年代以降 90 年代前半まで堅調に上昇してきた。その後様相は一変し、90 年代後半以降マイナス成長が続き、2000 年代では 0.4%の減少となっている。

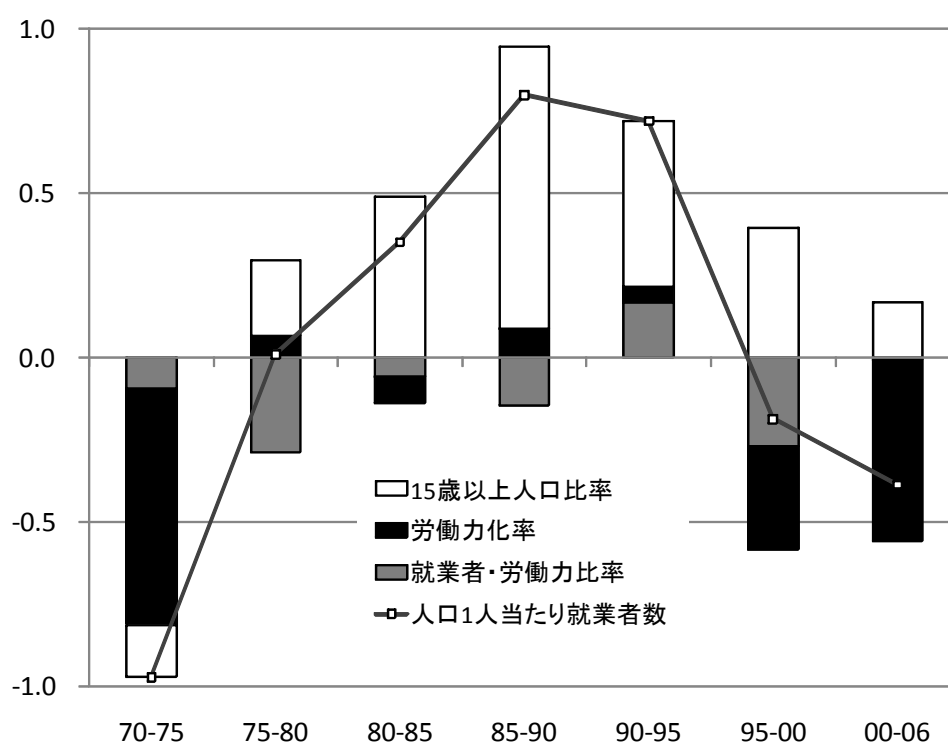
³⁹ 技術進歩がハロッド中立的でなければ、以上の議論は必ずしも成り立たない。日本の技術進歩が生産要素需要についてどのような偏向を持っていたかを実証した Fukunaga and Osada (2009) によれば（彼らの図 6 参照）、1990 年－2008 年については、（ヒックスの意味で）労働節約的な技術進歩が TFP 上昇の主因であったという。この結果は、我々のハロッド中立的な技術進歩の仮定とそれほど矛盾しない。

⁴⁰ 例えば、雇用者に占めるパートの割合が 1988 年の水準のまま不変であったとしても、2006 年の労働時間は 5%弱しか増えない。

⁴¹ 労働力人口とは、15 歳以上の者で、就業者および就業したいと希望し求職活動をしているが仕事についていない者（完全失業者）の総数をいう。

棒グラフで示した要因分解の結果を見ると、人口 1 人当たり就業者数の成長率は、全般的には 15 歳以上人口比率の推移によって規定されていることが分かる。1970 年代後半以降、80 年代を通じて 15 歳以上人口比率の伸び率は大幅に上昇した。これは、団塊ジュニア世代の生産年齢人口への到達（1971 年から 74 年）をピークとし、若年層が次々に 15 歳以上人口に加わっていったためであると考えられる。団塊ジュニア世代が 15 歳以上に達した 1990 年代前半以降、少子化に伴い 15 歳以上未満から 15 歳以上に移行する人口が減ったため、15 歳以上人口比率の伸び率は急速に低下しつつある。

図 9. 人口 1 人当たり就業者数の成長率の要因分解（年率、%）



出所) 総務省『労働力調査』、『人口推計』

一方、人口 1 人当たり就業者数の成長率がマイナスになった 1970 年代前半、90 年代後半、2000 年代のいずれの期間においても、労働力化率が大幅に低下している。不況期に非労働力化する女性が多いため、女性の労働力化率が景気と順相関することは良く知られている。事実、女性の労働力化率は、1970 年代前半で 4.1%ポイント、90 年代後半 0.7%ポイント、2000 年代 0.8%ポイント低下している。一方、男性の労働力化率は分析期間において景気と関係なくほぼ一貫して低下し、70 年代前半でマイナス 0.4%ポイント、90 年代後半がマイナス 1.2%ポイント、2000 年代にマイナス 3.2%ポイントと減少率が次第に加速している。全体としてみると、90 年代後半以降の労働力化率の低下は、男性の労働力化率の低下による影

響が大きかった。⁴² 特に 2000 年代については、団塊世代の定年退職による男性非労働力人口の増加が大きな影響を及ぼしていると考えられる。1980 年代中頃より定年延長は段階的に行われているが、男性 60 歳以上の労働力化率は 90 年代後半 1%ポイント、2000 年代 1.4%ポイント低下しており、現時点では高齢男性労働力を十分活用できていないことが分かる。

以上まとめると、人数要因による労働投入減少は主に、1) 少子化に伴う 15 歳以上人口の減少、2) 高齢化に伴う男性非労働力人口の増加という経路を通じていたと考えられる。⁴³

次に、就業者 1 人当たり労働時間がなぜ減少したかについて、分析しよう。我々は特に、雇用者（フルタイム労働者とパートタイム労働者）1 人当たり平均労働時間の変化がなぜ起きたかを考察する。⁴⁴

図 10 に示したように、1988 年から 1997 年にかけて、労働時間の大幅な減少（239.7 時間、11.3%の減少）が見られる。この減少の多くの部分は、良く知られている通り 1987 年改正労基法の施行に伴う週 40 時間制導入と、それを達成するための週休二日制の実施や年休の増加といった、いわゆる「時短」によるものであり、雇用者の属性を問わずあまねく労働時間が減少した。⁴⁵ 実際には、1987 年改正労基法は産業・規模ごとに段階的に実施され、完全実施となったのは 1997 年である。その時点までの労働時間の減少は、不況による減少もあろうが、労働時間が景気変動にあまり影響されていないことから判断して、基本的には法制度の変化に伴う部分が大きかったと考えられる。

1987 年改正労基法が完全実施された 1997 年以降も、依然として労働時間の減少が続いている（1997 年から 2006 年で 73.8 時間、3.9%の減少）。これは雇用者の属性構成の変化、特にパートタイム労働者の増加によってもたらされたと考えられる。図中の点線は、雇用者に占めるパートタイム労働者の割合が、パートタイム労働者が急増し始める直前で 1987 年改正労基法が施行された 1988 年時点の水準で、その後も一定で推移したと仮定した場合の平均労働時間である。このような仮想的な状況では、2000 年頃から労働時間はほぼ横ばいとなっている。このことから、2000 年代の労働時間の減少は、パートタイム労働者の増加という雇用者の属性構成の変化によってもたらされた部分が大きかったことがわかる。⁴⁶

⁴² 70 年代後半から 90 年代前半にかけても男性の労働力人口比率は低下していた（1975 年から 1995 年にかけて 3.7%ポイントの低下）が、オイルショック以降の女性の労働力人口比率の上昇により相殺されたため、図で示している男女計の労働力人口比率はあまり大きく低下しなかった。

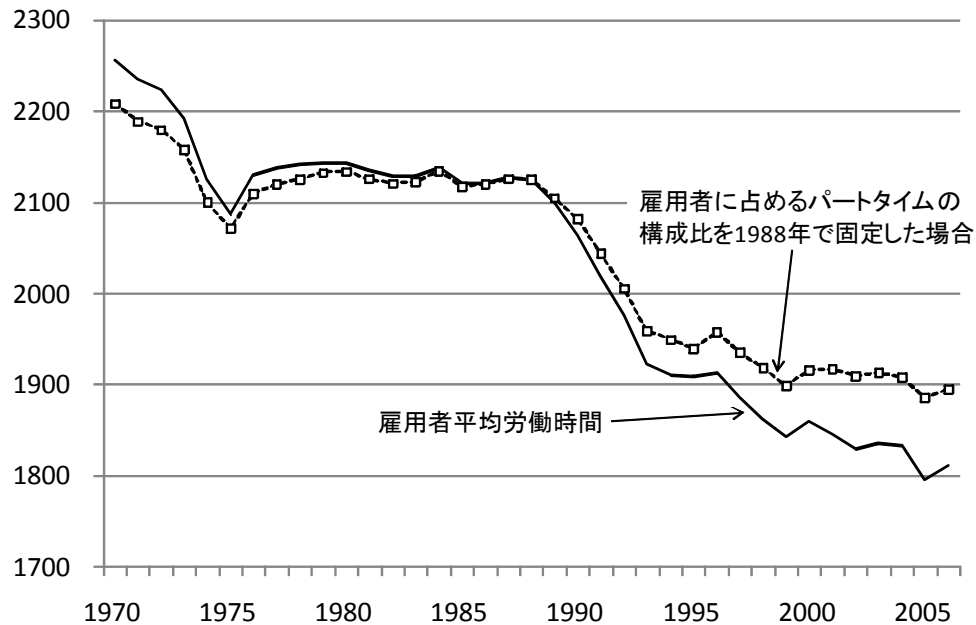
⁴³ 就業者・労働力比率については紙幅の制約により詳述は略すが、就業者・労働力比率は 1－失業率と等しく、図からも景気とほぼ逆相関している様子がうかがえる。

⁴⁴ 1990 年代以降の労働時間の推移とその背景については、神林（2010）が詳しく分析している。

⁴⁵ ただし、黒田（2008）は一部の労働者（男性、フルタイム労働者、大企業、30 歳代、大卒）については、この期間においても労働時間は横ばいもしくは増加していたと指摘している。

⁴⁶ なお、1988 年一時点ではなく、1983 年から 1988 年における 5 年間の平均構成比を使用しても、結果に大きな影響はなかった。

図 10. 雇用者 1 人当たり平均年間総労働時間の推移



出所) JIP データベース 2009。

80 年代後半からの持続的な労働時間の減少は主に、1) 90 年代中頃までは 1987 年改正労基法の施行、2) 90 年代後半以降はパートタイム労働者の増加に起因したことが確認できる。

最後に、労働の質上昇がなぜ起きたのかを分析しよう。先に図 4 で示したように、労働の質上昇は 70 年代以降減速したものの、90 年代以降の人数要因・時間要因による労働投入減少の一部をカバーする役割を担っていた。

表 1. 従業上の地位別 労働の質指数上昇への寄与（年率、％）

	70-75	75-80	80-85	85-90	90-95	95-00	00-06
従業上の地位合計	1.25	1.03	1.02	0.57	0.68	0.68	0.88
フルタイム	0.93	0.93	0.74	0.50	0.42	0.49	0.45
パートタイム	-0.18	-0.13	-0.12	-0.31	-0.13	-0.28	0.07
自営業主	0.49	0.23	0.40	0.38	0.39	0.47	0.35

出所) JIP データベース 2009。

表 1 は、JIP データベース 2009 における労働の質指数の上昇率を、従業上の地位別の各労働グループの貢献に分解した結果である。⁴⁷ これによると、相対的に労働コストが低い

⁴⁷ 労働の質指数上昇を従業上の地位別のグループで分解する際、各グループ内部における質の上昇による効果と、各グループの構成比変化に伴う質の上昇による効果に分解することができるが、表 1 の数字は両効果を合計した寄与度を示している。

パートタイム労働者の増加が、労働の質に対してほぼ全期間にわたってマイナスの貢献をしていることがわかる。フルタイム労働者と自営業主については、労働の質を高める方向に貢献したため、結果的に全体としての労働の質は向上していた。自営業主のプラスの貢献は、パートタイム労働者と同様相対的に労働コストが低い自営業主の数が、パートタイム労働者とは逆に傾向的に減少していることによってもたらされた。⁴⁸ また、フルタイム労働者は高学歴化、高齢化の進行、つまり相対的に労働コストの高いグループが数を増加させたため、労働の質を高める方向に貢献した。ただし、1985 年以降パートタイム労働者の増加がより顕著になる一方、フルタイム労働者の高齢化による質上昇効果が低下したため、全体としての労働の質上昇は減速した。⁴⁹

以上の分析をまとめると、90 年代以降の人口一人当たり労働時間の減少は、人数要因（少子化、高齢化）と時間要因（法制度の変化、パートタイム労働者増加）双方の結果であった。さらに、労働の質上昇も減速したため、労働の質を考慮した人口一人当たり労働投入は、90 年代を通じて減少（90 年代前半：マイナス 0.28%、後半：マイナス 0.56%）し、2000 年代に微増（0.03%）した。

6. TFP 上昇はなぜ低迷したか

本節では、1990 年代以降 TFP 上昇がなぜ減速したかについて、考えてみたい。なお、第 3 節で説明したように、図 4 における 1990 年代不況期の TFP 上昇低迷は、需要不足下での労働保蔵や資本稼働率低下を考慮していないために、生産の減少の割に生産要素投入が見掛け上あまり減らなかったことによるバイアスを含んでいると考えられる。しかし、GDP ギャップがほぼゼロの水準にある年と年を比較しても（例えば、1992-97 年や 1997-2006 年、図 1 参照）、TFP 上昇率は 1990 年代以前と比較して減速しており、1990 年代以降の TFP 上昇の減速が幻とは考えられない。

まず、本節の構成について、説明しておこう。マクロ経済の TFP 上昇は、ドマー・ウエイットの議論で知られているように、経済を構成する各産業の TFP 上昇の加重平均と等しい（詳しくは深尾・宮川編（2008）参照）。そして産業間では TFP 上昇率やその時間を通じた変動が大きく異なることが知られている。従って、経済全体の TFP の動向を理解する上で、産業レベルの TFP を分析する意義は大きい。この問題については、深尾・宮川（2008）、Fukao, Miyagawa, Pyo and Rhee（2009）、深尾・金（2009）等で既に詳しい分析を行ったが、本節では最初に、この結果を簡単に要約する。

産業レベルの TFP 上昇は、その産業を構成する各企業や事業所の TFP 上昇の加重平均とほぼ等しい（詳しくは、Fukao and Kwon（2006）参照）。従って、どのような企業や事業所が

⁴⁸ JIP データベースにおける自営業主の労働コストの推計方法等については、深尾・宮川（2008）第 2 章を参照。

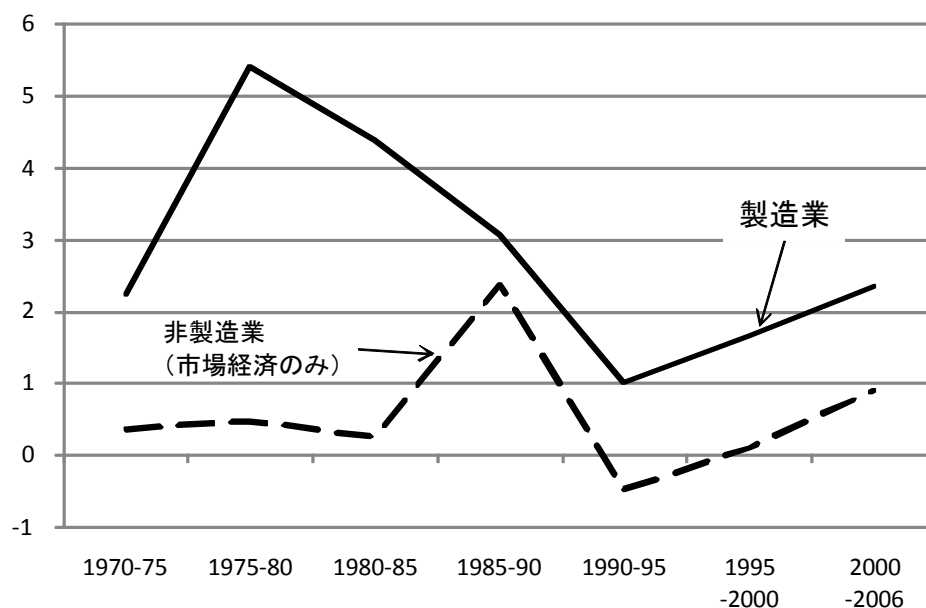
⁴⁹ 紙幅の制約により詳細な結果は提示できないが、男性・フルタイム労働者の高齢化による質上昇は、1985 年までの 0.2%から 85 年以降 0.05%まで大きく減速した（いずれも年率）。これは、年齢－賃金プロファイルのフラット化による高齢労働者の相対賃金の低下が主な原因であると考えられる。最近の賃金プロファイルの動向については、三谷（2010）を参照されたい。

産業全体の TFP 上昇に寄与しているか、といった分析が可能である。このようなマイクロデータを使った従来の研究の大部分は、データの制約のため、1990 年代以降しか対象としていない。しかし、「失われた 20 年」の本質を理解するためには、Fukao and Kwon (2006) も指摘しているように、日本経済が停滞する前と後を比較することが重要と考えられる。そこで本節の後半では、全上場企業に関するパネルデータや工業統計表事業所のパネルデータを用いて分析を行う。また本節では、R&D や IT 投資など、TFP 上昇を規定すると考えられる企業活動についても、国際比較の視点から、簡単な分析を行う。

最初に、産業レベルの TFP について、これまでの研究の結果をまとめておこう。

図 11 は、JIP 2009 を使って日本の TFP 上昇（付加価値ベース）を製造業と非製造業（市場経済のみ）別に見た結果である。⁵⁰ 製造業では TFP 上昇率が 1975－90 年の年率 4.3% から 1990－2006 年の 1.5% に 2.8% 下落したのに対し、非製造業（市場経済のみ）では同時期に 1.0% から 0.1% に 0.9% 下落した。⁵¹

図 11. 製造業と非製造業（市場経済のみ）別に見た TFP 上昇率（年率、%）



出所) JIP データベース 2009。

備考) TFP は付加価値ベースの値。

⁵⁰ JIP データベースにおける市場経済の定義については深尾・宮川 (2008) 参照。非市場経済部門は、サービスを生産し、またアウトプットの多くが市場で取引されないため、アウトプットの成長を数量ベースで把握することが極めて困難である。このため TFP 上昇を正しく測定することも難しい。このような理由から図 11 は市場経済のみを対象としている。

⁵¹ 市場経済全体の TFP 上昇率は、1970-75 年：1.02%、1975-80 年：2.11%、1980-85 年：1.69%、1985-90 年：2.56%、1990-95 年：-0.08%、1995-2000 年：0.52%、2000-2006 年：1.29%であった。

以上のように、下落幅では、TFP 上昇率がもともと高かった製造業の方が大きい、経済に占める製造業の付加価値シェアは約四分の一に過ぎないため、1990 年以降のマクロの TFP 上昇を減速させるうえでは、製造業と非製造業（市場経済）は、ほぼ同規模の役割を果たした。なお、2000-06 年には TFP 上昇は、製造業で 2.3%、非製造業で 0.9%まで回復した。

1985-90 年のバブル経済期における非製造業の TFP 上昇は、稼働率の上昇等による一時的な要因を多分に含んでいる可能性が高いことを考え合わせれば、非製造業では、2000 年代には、1990 年までの TFP 上昇ペースをほぼ回復したといえよう。非製造業において問題なのは、1970 年代から一貫して TFP 上昇が停滞していることである。⁵²

一方、製造業では 2000 年代に入ってやや回復が見られるものの、1990 年以降、それ以前と比べて著しく TFP 上昇が減速したことが問題であると指摘できよう。

EU KLEMS 2009 を使ってもう少し詳細な産業別に成長会計を行い、その結果を国際比較した Fukao, Miyagawa, Pyo and Rhee (2009) によれば、1990 年代半ば以降、非製造業を中心に TFP 上昇を加速させた米国と比較して、日本が一番異なるのは、流通業（商業・運輸）や電機以外の製造業など、いわば ICT を投入する産業において、TFP 上昇が停滞した点であった。電機や情報通信など ICT 財・サービスを生産する産業では、日本の TFP 上昇は 1990 年以降もますます堅調であり、他の諸国と比べて特に低いといことはなかった。

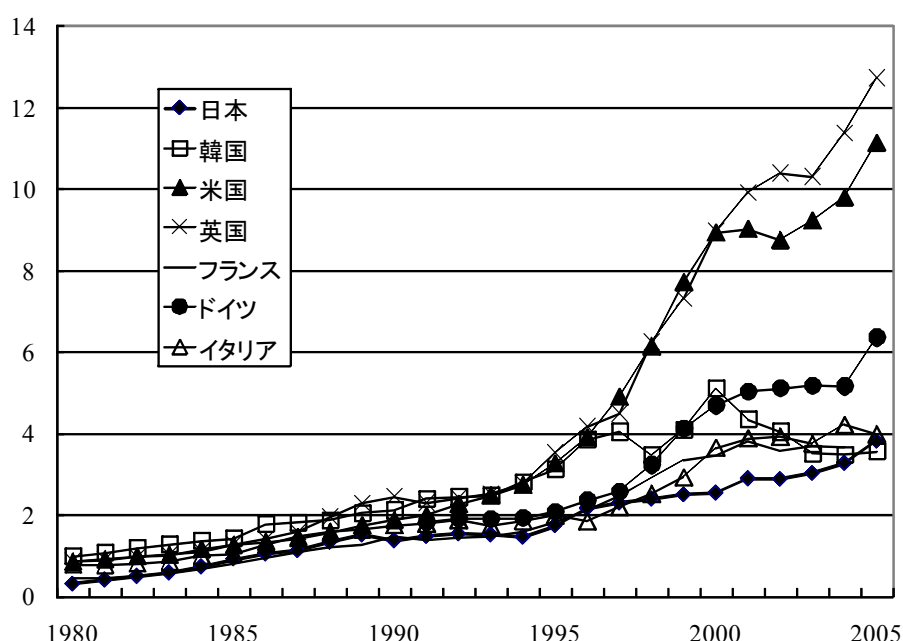
米国と異なり ICT を投入する産業で TFP 上昇があまり上昇しなかった理由としては、図 12 に示す通り、他の先進諸国や韓国と比較して、日本ではそもそも ICT 投資の対 GDP 比が、長期にわたって停滞してきたことが指摘できる。ICT 投資をしないために、ICT 革命の果実が得られないという、当然のことが起きたのである。

日本の TFP 上昇を加速する上では、諸外国より格段に少ない ICT 投資を促進する政策が有効であろう。ただし日本企業が ICT 投資を活発に行わなかったのは、おそらくはその予想収益率が低かったためであり、この状況を変える必要がある。米国では、例えばソフトウェア導入にあたって、安価なパッケージソフトウェアで済ませ、企業組織の改編や労働者の訓練により、企業側がソフトウェアに適応したのに対し、日本では、企業組織改編や労働者の訓練を避けるために、高価なカスタムソフトウェアを導入するケースが多かった。このため、日本では、ソフトウェア導入が組織の合理化や労働者の技能形成をもたらさず、また割高な導入コストや、導入企業間の情報交換の停滞も相まって、ICT 投資を阻害したと考えられる。

⁵² 各産業における生産物、中間投入、投入資本の絶対価格水準格差を調整することによって、産業別 TFP 水準の国際比較を行った Inklaar and Timmer (2008) の研究によれば、2005 年において日本の多くの非製造業（市場経済のみ）における TFP 水準は米国や EU 15 カ国（ギリシャを除く）の約半分であったという。非製造業生産物の多くは非貿易財であるため、品質を考慮した絶対価格の国際比較は極めて難しい。この点で、彼らの研究結果は注意して見る必要があるが、日本の非製造業では、今後キャッチアップによって TFP 水準を上昇させる大きな余地が残されている可能性があるという指摘できよう。なお、彼らの研究によれば、製造業においても日本の TFP 水準は米国より 3-4 割低かった。彼らはまた、多くの産業において、日本は米国と比べて ICT 資本財サービス投入／投入労働時間比率が低く、非 ICT 資本財サービス投入／投入労働時間比率が高いとの結果を得ている。

企業が将来の生産や収益拡大のために行う有形資産蓄積以外の支出を無形資産投資と呼ぶ。Fukao, Miyagawa, Mukai, Shinoda, and Tonogi (2009) によれば、日本企業は外国企業より活発に研究開発支出を行う一方、組織改編への支出は少なく、また教育・訓練支出も最近停滞している。これらの無形資産投資を促進することも TFP 上昇を促進する上で、有効な政策であろう。

図 12. 主要先進国における ICT 投資/GDP 比率の比較 (%)



出所) Fukao, Miyagawa, Pyo and Rhee (2009)、原資料は EU KLEMS Database March 2008, JIP Database 2008, KIP Database

日本では、製造業の TFP 上昇が非製造業よりも大幅に高く、またマクロ経済に占める製造業のシェアが 1990 年代以降急速に下落した。TFP 上昇率の高い産業が縮小し、低い産業が拡大するという、産業構造の変化がマクロ経済の TFP 上昇を減速させる現象は、ボーモル効果と呼ばれている。深尾・金 (2009) は JIP データベースを用いてこの問題を分析し、1990 年以降の TFP 上昇の減速はボーモル効果ではほとんど説明できないとの結果を得ている。TFP 上昇率が低い非製造業のシェア拡大は、確かにマクロ経済全体の TFP 上昇率の下落に寄与したが、その効果は小さかった。TFP 上昇減速の大部分は、各産業の内部で起きた。

次に産業間の資源配分について、先行研究の結果を紹介しよう。労働者（または資本）が労働（資本）の限界生産価値（賃金率や資本の収益率で計測する）が低い産業から高い産業に移れば、経済全体の GDP は拡大する。仮に同じ属性、つまり学歴・性・年齢・就業上の地位等が同じ労働者や、同じ資本財が生み出すサービスの生産性は等しいとすると、

生産要素移動と産業間の要素価格差の情報から、このような産業間の資源再配分の効果を計算することができる。⁵³

Fukao, Miyagawa, Pyo and Rhee (2009) の分析によれば日本では、一貫して資本の再配分効果がプラスの比較的大きな値であった。これは、2000 年までの ICT 製造業や ICT 資本を集約的に投入する非製造業（金融・保険、水道・ガス供給、卸売・小売、等）など、比較的資本収益率の高い産業で資本蓄積が急速に進んだことに起因する。ただし、資本の再配分効果は時間を通じて次第に減少する傾向にあった。一方労働については、1990 年代のみはプラスの比較的大きな再配分効果が生じたが、他の期間は概ねマイナスであった。1990 年代の再配分効果は、労働投入が農業や繊維など報酬の低い産業で減少し、情報サービスや法務・財務・会計サービスなど報酬の高い産業で増加したことに起因している。

資本と労働の再配分効果を合わせた再配分効果全体で見ると、1980 年代から 90 年代にかけて、年率 0.25% から 0.41% へとむしろ上昇しており、旧来の成長会計の TFP 上昇率の 1990 年以降の下落が、資源配分の悪化で生じたとは言えない。

次に、企業レベルのデータに基づく、企業間の資源配分に関する研究成果を紹介する。

1980 年代以降の工業統計表マイクロデータを使った Fukao and Kwon (2006) によれば、米国より著しく低い事業所開設・閉鎖率や、生産性の高い工場の閉鎖が象徴するような日本経済における低い新陳代謝機能は、1990 年代初頭の「バブル経済」崩壊後に固有の現象ではなく、「バブル経済」崩壊以前から一貫して続いている現象であった。⁵⁴ また、90 年代製造業における TFP 上昇の減速は、新陳代謝機能の低下ではなく、事業所内部における生産性上昇率の低下に起因していた。

非製造業については、1997 年以降と対象期間が限られているが、金・権・深尾 (2007) の研究がある。彼らによれば非製造業内では産業間で生産性動学が大きく異なる。大部分の非製造業では、負の大きな再配分効果が観測されるなど、新陳代謝機能は停滞していた。特に、建設業と運輸業では、労働生産性の高い大企業で雇用の削減が著しく、産業規模が

⁵³ このような資源の再配分効果が、成長会計でどのように捉えられるかは、成長会計の方法に依存する。JIP データベースや EU KLEMS データベースが採用している成長会計の方法では、同じタイプの労働や資本財でも産業が異なれば別の労働・資本財と考え、各産業における報酬をウェイトとしてマクロ経済全体の能率単位で測った労働・資本サービス投入量を（ディビジア数量指数、厳密にはその Tornqvist 近似として）計算している。この場合、ある労働者が賃金率の低い小売業から賃金率の高い金融業に転職したことによる GDP の増大は、マクロの能率単位で計った労働投入増加（質の改善）の寄与として計測され、TFP の上昇とは見なされない。一方、同タイプの労働や資本財は、産業が異なっても同じ労働・資本財と考え、全産業平均の報酬をウェイトとしてマクロ経済全体の能率単位で測った労働・資本サービス投入量を計算する成長会計の場合には、上記の転職効果は TFP 上昇として計測されることになる。マクロ経済全体のデータのみに基づく、旧来の成長会計の多くは、この範疇に属する。つまり「旧来の TFP 上昇 = JIP の TFP 上昇 + 資源の再配分効果」という関係が成り立つ。

⁵⁴ 米国では、毎年多数の事業所が開設される一方、パフォーマンスの悪い事業所は早期に閉鎖され、またパフォーマンスの良い事業所は急速に規模が拡大することが知られている。これに対し大陸欧州では新陳代謝が低い。Bartelsman, Perotti, and Scarpetta (2008) は、労働者の解雇をはじめ事業所の閉鎖費用が大陸欧州において高いことが、最先端の実験的な技術やビジネスモデルを使った事業所の開設を企業にためらわせ、これが試行錯誤を通じた生産性発展を阻害している可能性があることを、理論モデルを使って示している。日本においてもこのような構造的問題が存在する可能性がある。

大きいため、非製造業全体の生産性上昇下落に寄与した。また、電気、ガス・水道、放送などでも新陳代謝機能が低迷した。一方、通信業、小売業、卸売業では、正の内部効果が大きいだけでなく、小売、卸売業で生産性の低い企業の多くが雇用を縮小、通信業では生産性の高い企業の多くが雇用を拡大するなど、大きな正の再配分効果も観測された。

工業統計表のデータを使った Fukao and Kwon (2006) は、1980 年代以降について長期にわたって分析しているが、非製造業は対象としていない。一方、企業活動基本調査のデータを使った金・権・深尾(2007) は、データ制約のため、1990 年代以降しか対象としていない。

そこで本節ではまず、企業・事業所レベルのデータを使って、1980 年代以降の日本全体の TFP 上昇の動向を企業間の資源配分の視点から分析し、90 年代に何が起きたのかを探る。この分析には、上場企業を対象にした政策投資銀行の『企業財務データバンク』を用いる。我々はまた、後述するように経済産業省によって毎年実施されている、『企業活動基本調査』および『工業統計調査』のマイクロデータも併せて利用する。

日本経済全体の TFP 上昇が 1990 年以降どのように変化したかを分析するという我々の問題意識から見ると、それぞれのデータには長所と短所がある。『企業財務データバンク』は、上場企業だけを対象にしているため、大企業のみしかカバーしていない。また企業が消滅しなくても、上場廃止や合併によってもデータベースに含まれなくなるといった問題を持つ。一方、1980 年代を含む長期の分析ができること、全産業の企業が含まれていること、などの長所を持つ。『企業活動基本調査』は、製造業、商業、一部のサービス産業を営む中規模以上（出資金 3 千万円以上、従業員 50 人以上）の全企業を対象としているが、⁵⁵ 初回調査が 1992 年（第二回は 1995 年でそれ以後毎年行われて来た）であり、1990 年代以降とそれ以前を比較することができない。最後に『工業統計調査』では、ほぼすべての事業所について（ただし後述するように非常に小規模な工場については分析できない）1980 年代から分析することが可能であるが、製造業のみに限られている。⁵⁶

『企業財務データバンク』と『企業活動基本調査』のマイクロデータから作成した我々の観測値がグロスアウトプット、付加価値、従業員数の面でどこまで経済全体をカバーしているかを、全営利法人（金融・保険業を除く）を対象とする『法人企業統計調査』（中小企

⁵⁵ 『企業活動基本調査』の調査対象業種は、当初商工業のみ（厳密には商工業を営む事業所を持つ企業、以下同様）であったが、1998 年調査からは一般飲食店が加えられ、2001 年調査からは第 3 次産業に属する業種も次第に加えられた。2010 年現在は、製造業・卸売業・小売業・一般飲食店・電気及びガス業・鉱業・クレジット業・割賦金融業・経済産業省所管に係るサービス業等（リース業、情報処理・提供サービス業、広告代理業、エンジニアリング業、外国語会話教室、ゴルフ場、結婚式場業、葬儀業、遊園地、等）を対象としている。

⁵⁶ Fukao and Kwon (2006) では、工業統計調査マイクロデータで計算した事業所ベースの TFP 上昇率を詳細な業種別に集計し、これを JIP データベースから算出した産業レベルの TFP 上昇率と比較した上で、両者が極めて似た動きをしていることを確認している。ただし、本節の企業や事業所ベースの TFP 上昇の計測では、労働の質の上昇を考慮していないため、JIP データベースを用いた産業レベルやマクロレベルの計測と比較して、TFP 上昇率を過大に推計する可能性が高い。また本節の企業や事業所ベースの計測はグロスアウトプット・ベースであるのに対し、図 4 の計測は付加価値ベースである。ドマー・ウエイの議論で知られているように（深尾・宮川 (2008) 参照）、総生産額／付加価値額の比率分だけ、付加価値ベースの推計の方が TFP 上昇率の絶対値が大きくなることに注意する必要がある。

業についてはサンプル調査だが、母集団の値が推計されている）との比率で表示したのが表 2 である。なお、工業統計調査は企業でなく事業所を対象とするため、表 2 の比較には含めていない。

表 2. 各データの母集団カバー率：法人企業統計調査との比較

		製造業	非製造業
売上高	上場企業	43%	10%
	企業活動基本調査	62%	12%
付加価値	上場企業	39%	22%
	企業活動基本調査	59%	29%
従業員数	上場企業	23%	7%
	企業活動基本調査	45%	21%

表 2 から、『企業財務データバンク』は、付加価値ベースで見て、製造業で 39%、非製造業では 22%しかカバーしていないこと、『企業活動基本調査』も非製造業ではカバー率が低いこと、が分かる。今回のデータは、非製造業全体の TFP 動向を分析するには力不足と言えよう。

1980 年と比較して、1990 年代以降に企業レベルで何が起こったかを見るために、まず上場企業について、生産性動学（productivity dynamics）分析により、TFP 上昇の要因分解を行った。⁵⁷ 表 3 にこの結果がまとめてある。表では、上場企業全体の平均的な TFP 上昇を、内部効果、再配分効果、参入効果、退出効果の 4 要因に分解し、それぞれの寄与を示している。⁵⁸ 分析は、上場企業を 26（うち製造業は 17）の産業に分類し、それぞれの産業内で要因分解を行った後、これを全産業について集計して報告している。内部効果は各企業内で達成された TFP 上昇によって産業全体の TFP が上昇する効果を表わす。再配分効果は各期間の最初の年において TFP が高い企業や、期間中に TFP 上昇率が高かった企業が、期間中市場シェアを拡大させたことによる産業全体の TFP 上昇である。参入効果と退出効果は各期間の最初の年の TFP の産業平均値より TFP の高い企業が参入したり、低い企業が退出したりすることによる産業全体の TFP 上昇を表す。

⁵⁷ 企業や事業所レベルの TFP の測定にはいくつかの方法があるが、我々は、Good, Nadiri and Sickles (1997) や Aw, Chen and Roberts (2001)と同様に、 t 時点($t > 0$)における企業 f の TFP 水準の対数値を初期時点($t=0$)における当該産業の代表的企業の TFP 水準対数値との比較の形で測定する。生産性上昇の要因分解分析について詳しくは、権・金・深尾（2008）を参照されたい。なお、再配分効果は、シェア効果と共分散効果に分けて分析される場合もあるが、本論文では説明の簡略化のため合計値を示す。

⁵⁸ 企業合併や上場廃止も「退出」として扱われるため、解釈には注意を要する。

表 3. 上場企業に関する生産性動学分析の結果：1980－2005 年（年率、％）

期間	TFP 成長率	TFP 分解			
		内部効果	再配分効果	参入効果	退出効果
1980 - 1985	0.22%	0.18%	0.04%	0.04%	-0.04%
1985 - 1990	0.77%	0.67%	-0.07%	0.20%	-0.02%
1990 - 1995	0.10%	0.06%	0.00%	0.06%	-0.02%
1995 - 2000	1.08%	0.93%	0.07%	0.18%	-0.10%
2000 - 2005	2.05%	1.65%	0.11%	0.30%	-0.02%
製造業					
1980 - 1985	0.63%	0.59%	0.05%	0.00%	0.00%
1985 - 1990	0.97%	0.88%	-0.01%	0.10%	0.00%
1990 - 1995	0.51%	0.46%	0.04%	0.03%	-0.01%
1995 - 2000	1.37%	1.22%	0.09%	0.08%	-0.02%
2000 - 2005	2.15%	1.82%	0.12%	0.23%	-0.01%
非製造業					
1980 - 1985	-0.78%	-0.83%	0.03%	0.14%	-0.12%
1985 - 1990	0.31%	0.18%	-0.23%	0.44%	-0.08%
1990 - 1995	-0.67%	-0.70%	-0.07%	0.12%	-0.02%
1995 - 2000	0.57%	0.42%	0.04%	0.37%	-0.25%
2000 - 2005	1.89%	1.36%	0.11%	0.44%	-0.02%

表 3 の結果を見ると、上場企業全体では、TFP 上昇率は、1980 年代後半の年率 0.8% から、1990 年代前半には 0.1% に下落した後、1990 年代の後半には年率 1.1%、2000 年代には 2.1%、それぞれ上昇している。1990 年代後半での急速な回復は分析対象を製造業と非製造業に分けても同じである。非製造業の生産性は景気に影響されやすく、1990 年代前半は TFP レベルが大幅に下落してしまうが、1990 年代の後半になると年率 0.6% の上昇に回復する。

上場企業全体の TFP 上昇率は、1995 年以降、製造業、非製造業ともに 1980 年代以上に高くなっており、図 11 で見た産業レベルの結果とは大きく異なっている。図 11 によれば、製造業については、1990 年代以降の TFP 上昇が 1980 年代平均を大幅に下回り、非製造業については、2000 年代には回復したものの、1990 年代の TFP 上昇率は 1980 年代より大幅に低かった。これに対して表 3 によれば、上場企業では、製造業・非製造業ともに、高々 5 年程度の生産性停滞があっただけだということになる。なぜこのような違いが生じるかについては、後に詳しく分析する。

表 3 が示すもう一つの興味深い事実として、時期によって新規参入の寄与が若干大きくなったりはするが、上場企業全体の TFP 上昇のほとんどが内部効果、つまり、存続企業内の生産性の上昇に起因したことが指摘できる。

Ahn, Fukao, and Kwon (2005) が行った、日韓の工業統計調査マイクロデータを使った比較分析および彼らによる欧米の先行研究結果との比較から確認できるように、企業や事業所レベルでの生産性動学分析で見ると、日本の場合、内部効果の寄与が非常に大きい。Ahn, Fukao, and Kwon (2005) によれば、これはイタリアやオランダと似ているが、再配分効果と純参入効果（参入効果と退出効果の和）の寄与が大きい米国、イギリス、韓国などの場合とは大

大きく異なる。日本の場合も参入効果の寄与が大きい期間もあるが、再配分効果はほとんどの場合非常に低い。諸外国では景気の上昇局面では参入効果の寄与が大きく、後退局面では再配分効果や退出効果の寄与が大きいとの結果がしばしば報告されているが、日本の場合、確かに景気の上昇局面である 1980 年代後半と 2000 年代の参入効果が大きいことは確認できるが、景気後退局面での再配分効果と退出効果について寄与の拡大は観察されない。退出効果は、Fukao and Kwon (2006) や Nishimura, Nakajima, and Kiyota (2005) の結果と同様に、景気と関係なく常に負である。また以上の上場企業に限った新陳代謝に関する分析結果は、中小企業を含む『企業活動基本調査』の企業データによる結果と基本的には整合的である。このように、日本経済の新陳代謝は米国、イギリス、韓国等と比較して悪かった。

Caballero, Hoshi and Kashyap (2008) は、銀行が不良債権問題を表面化させないために、低パフォーマンス企業（ゾンビ企業）に追い貸しや低利融資を行い、これが健全な企業の成長を妨げ、1990 年代以降、不動産、建設、商業、サービス業を中心に産業の新陳代謝機能を低下させ、産業レベルの TFP 上昇を減速させた可能性を指摘している。しかし彼らが提示しているのは、1) 非常に粗い産業レベルで見てゾンビ企業の割合が高いほど、雇用創出・喪失や TFP 上昇について、1990 年代以前と比べそれ以後の下落が激しいこと、2) ゾンビ企業の割合が高い産業や時期ほど、非ゾンビ上場企業の投資や雇用増加が停滞したこと等、ゾンビ問題が TFP 低迷の原因であったとする証拠としてはかなり間接的である。また、表 2 が示すように、非製造業においては、上場企業のカバレッジはそもそも非常に低いから、ゾンビ仮説を検証するには、『法人企業統計調査』のような、長期間について非製造業全体をカバーするデータを使った企業レベルの生産性動学分析が必要であろう。『法人企業統計調査』ミクロデータを使った研究は、内閣府等で進行中だが、まだ結果は出ていない。

またゾンビ仮説は日本の TFP 上昇減速の約半分を引き起こした製造業における生産性上昇停滞をあまり説明できないこと、上場企業全体で見たとき、非製造業の新陳代謝機能は 1990 年代以前もそれ以後と変わらず悪かったこと、多くの生産性動学分析によれば、製造業でも非製造業でも TFP 上昇減速の大部分は、企業や事業所の内部で生じたこと、等から判断して、仮にゾンビ問題が存在したとしてもそれで説明できるのは、1990 年代の日本全体の TFP 停滞のごく一部に限られるように思われる。

次に、上場企業の TFP 上昇が 1995 年以降、産業全体よりなぜ大幅に高いかについて調べよう。一つの有力な仮説として、1995 年代以降、大企業のみが堅調に生産性を上昇させ、中小企業は生産性の面で取り残されてきた可能性が指摘できる。Fukao and Kwon (2006) は『企業活動基本調査』のミクロデータを用いて、製造業について詳細な産業別に TFP に関するトップ 25% 企業とボトム 25% 企業を比較し、研究開発 (R&D) 集約的な産業や貿易・対外直接投資などの国際取引が活発に行われる産業で、両グループ間の生産性格差が、1990 年代後半以降拡大したとの結果を得ている。以下ではこの問題について、詳しく検証する。

我々はまず、5 年ずつの期間について最初の年の売上高（商業の場合は営業マージン）の規模に応じて、26 の産業それぞれについて、上場企業を 4 つのグループに分け、グループ

毎の5年間のTFP上昇率（年率）の加重平均値（ウェイトは売上高）を計算した。分割にあたっては、各グループが同じシェアを持つように、売上高最大企業から並べて産業全体の売上高合計の四分の一ずつになる規模を境にしてグループ分けした。上場企業データでは、全体の10%の数の企業が売上高全体の50%のシェアを持つため、各産業では、2、3社程度がトップグループを形成することになる。図13は、各年において各産業の各グループに属する企業の5年間のTFP上昇率を全産業について平均した値（ウェイトは売上高）の推移を示している。この図によれば、大企業ほどTFP上昇率が高い傾向があることが分かる。また、グループ間格差は、2000年代に入って拡大しつつある。

図13. 上場企業における企業規模別のTFP上昇率（年率、%）

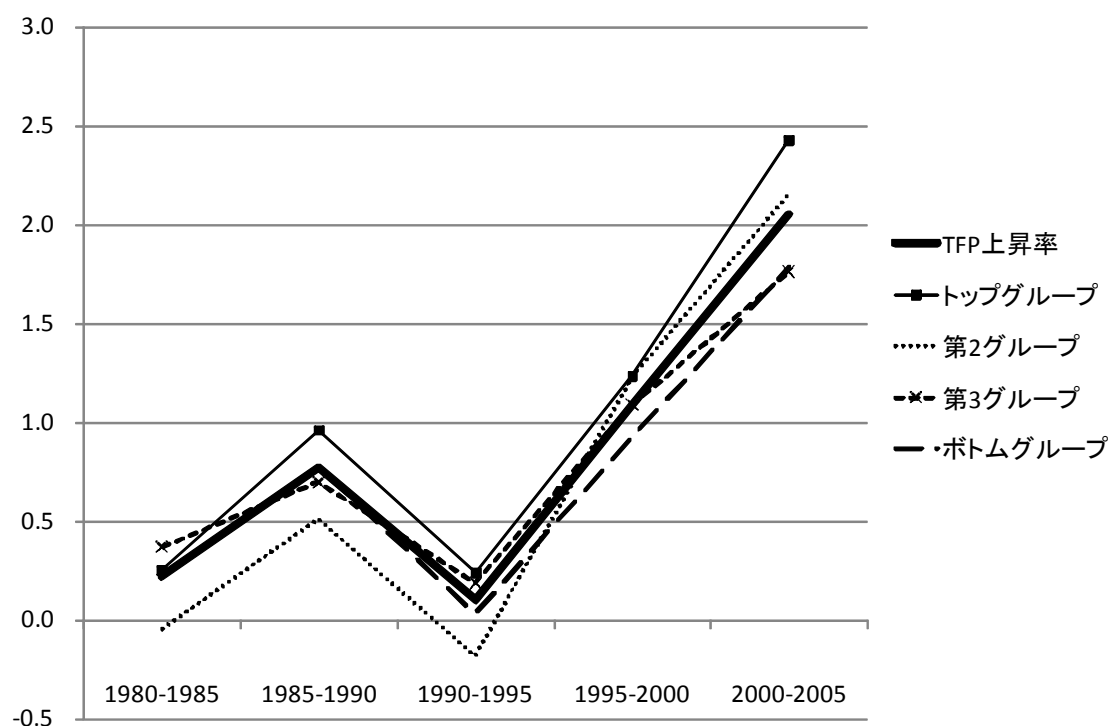
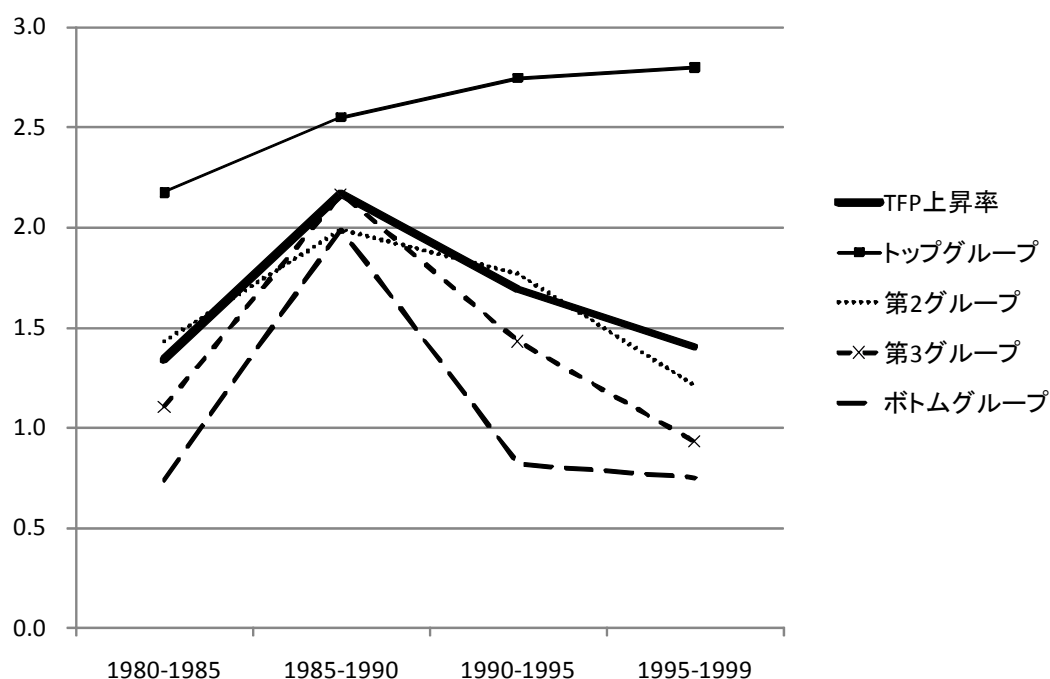


図13の結果は、我々の仮説と整合的だが、1995年以降のTFP上昇率が90年以前より高い点で、まだ産業レベルの集計結果（図11）とは大きな違いがある。

この違いを理解するため、我々は次に、『工業統計調査』マイクロデータ（データの制約のため従業員4人以上の事業者のみを対象とした）を使った分析を行った。この調査はもちろん事業所を基本単位とし、また製造業に限られているが、1980年度から最近までの長期的な動向を見る上で極めて有効である。2001年度調査（2000年度の活動を対象）から29人以下の事業所に対して資本ストックを調査しなくなったため、ここでは、1999年までについて、前節と同様に産業（52産業）および期間毎に、事業所規模のグループ別にTFP上昇率を計算した。図14に示した結果からは、大規模な事業所のみは1990年以降もTFP上

昇が堅調であったのに対し、小規模な事業所は TFP 上昇が停滞していたことが分かる。おそらく大企業ほど大規模な工場を持っている可能性が高いから、この結果は、90 年代後半以降、中小企業のみが TFP 上昇の停滞を経験したことを示していると解釈できよう。

図 14. 工業統計表における事業所規模別の TFP 上昇率（年率、%）



非製造業についても大企業と中小企業のパフォーマンスは大きく異なっていたのだろう。この問題に答えるため、『企業活動基本調査』のマイクロデータによって上場企業の場合と同様の分析を行った。先にも述べたように、このデータでは、残念ながら 1990 年以前と以後を比較することはできない。売上高規模で産業別期間別に企業を 4 つのグループに分けると、「企業活動基本調査」では、企業数で見ると全体のわずか 1% のトップ企業が売上高全体の四分の一を占め、上位 4.6% の企業が半分のシェアを持っていることが分かった。分析結果は表 4 にまとめてある。

表 4 のうち、全産業について集計した TFP 上昇率（年率）を見ると、1995 年から 2000 年の間は年率 1.0%、2000 年から 05 年では 1.7% と加速しており、上場企業データによる結果と似ている。規模別グループごとの TFP 成長率をみると、90 年代後半では、（売上高で見ると）トップ企業群の生産性上昇率は非常に高く、ボトム企業群の上昇率と 1% 以上の差がある。サンプルを製造業と非製造業に分けてみてもほぼ同じ結果であることが確認できる。ただし非製造業の場合、2000 年代に入ると、TFP 上昇率についてグループ間格差が無くなっている。以上のように、『企業活動基本調査』のマイクロデータで見ても、製造業では 1995

年以降一貫して、また非製造業では 1995－2000 年の不況期に、大企業の TFP 上昇が、中小企業のそれを大きく上回ったことが分かった。

表 4 ではまた、TFP 上昇の要因分解も行っている。⁵⁹ 製造業、非製造業ともに再配分効果はあまり小さくなく、退出効果はマイナスであるなど、日本の新陳代謝機能は 2000 年代に入ってもあまり改善していないように思われる。なお、非製造業では 2000-05 年に非常に高いプラスの参入効果が生じているが、これは調査対象企業のカバレッジが 2001 年調査で大きく拡大されたことに起因している可能性が高い。

表 4.『企業活動基本調査』による生産性動学分析の結果と企業規模別 TFP 上昇率(年率、%)

	全産業		製造業		非製造業	
	1995- 2000	2000- 2005	1995- 2000	2000- 2005	1995- 2000	2000- 2005
内部効果	0.71%	0.80%	0.85%	0.78%	0.15%	0.83%
再配分効果	0.01%	0.07%	0.01%	0.24%	0.02%	-0.46%
参入効果	0.36%	0.78%	0.36%	0.54%	0.57%	1.84%
退出効果	-0.15%	-0.19%	-0.15%	-0.20%	-0.32%	-0.48%
スイッチ・イン効果	0.22%	0.36%	0.19%	0.34%	0.14%	0.03%
スイッチ・アウト効果	-0.10%	-0.16%	-0.07%	-0.10%	-0.08%	-0.05%
TFP 上昇率	1.04%	1.66%	1.19%	1.60%	0.48%	1.71%
トップグループ	1.76%	2.31%	1.95%	2.56%	1.00%	1.28%
第2グループ	0.96%	1.19%	1.08%	1.06%	0.49%	1.48%
第3グループ	0.84%	1.59%	1.03%	1.59%	0.09%	1.45%
ボトムグループ	0.84%	1.39%	0.98%	1.37%	0.32%	1.34%

以上の分析結果は次のようにまとめられよう。1990 年代前半には多くの企業において、TFP 上昇率が低迷した。1990 年代後半以降も中小企業では低迷が続いたが、上場企業を中心とする大企業においては、1990 年代後半以降の TFP 上昇は 1980 年代以上に堅調であった。日本の大企業の生産性において 1990 年以降に起きたことは、「失われた 10 年」や、ましては「失われた 20 年」では無く、高々「失われた 5 年」程度であったと言えよう。

大企業と中小企業の間での TFP 上昇率に大きな差があったとすれば、大企業と中小企業の間での TFP レベルの格差は広がったのだろうか。このことを確認するため、工業統計表と企業活動基本調査のデータを使って、規模別グループ間の TFP レベルを比較する回帰分析を 5 年毎に行ってみた。その結果が表 5 にまとめてある。回帰分析では、各企業・事業所の TFP レベルの対数値を被説明変数とし、企業・事業所が属する規模グループ毎のダミー変数（最も規模が小さいグループを標準ケースとした）と、産業ダミーを説明変数としている。これによれば、特に製造業において、大企業や大事業所と中小企業や中小事業所の間での TFP レベルの格差が広がった。

⁵⁹ スイッチ・イン、スイッチ・アウト効果は、企業の主業の変更が産業全体の TFP に与える影響を示している。例えば、電機産業内ではもともと生産性の低い企業が主業を電機から卸売に変更し、卸売業内では TFP が高いとすると、電機産業でプラスのスイッチ・アウト効果、卸売業でもプラスのスイッチ・イン効果が生じることになる。

以上の結果によれば、仮に生産性の高い大企業がさらに規模を拡大し、生産性の低い中小企業が規模を縮小したり退出したりしていれば、再配分効果や退出効果はプラスになり、産業全体の TFP 上昇に寄与したはずである。しかし、表 3 や表 4 の生産性動学分析による生産性上昇の要因分解で見たように、そのようなことは起きなかった可能性が高い。

この事を確認するために『企業活動基本調査』のマイクロデータを用いて、企業規模別に実質売上高、資本ストック、雇用の 5 年毎の成長率を比較してみた。比較は、個別企業の各変数を、規模別グループダミーと産業ダミーに回帰することにより行った。表 6 がその結果である。推計された係数は、各グループの実質売上高と要素投入の成長率（対数値の差）が同一産業内のボトムグループ（最も規模の小さい企業群）と比較してどれだけ大きいかを示している。

雇用と売上高で見ると、企業規模が最も大きいトップグループの雇用成長率はボトムグループよりは高いものの、他のグループと比べて決して高くないことが分かる。資本ストックについては、特に 2000 年代には、トップグループの資本ストック成長率は、4 グループ中最も低いなど低迷していた。

表 5. 企業規模別グループ間の TFP レベル格差

『企業活動基本調査』

	1995	2000	2005
製造業			
トップグループ	0.141 *** (0.019)	0.153 *** (0.021)	0.174 *** (0.020)
第2グループ	0.101 *** (0.008)	0.112 *** (0.010)	0.116 *** (0.010)
第3グループ	0.067 *** (0.004)	0.065 *** (0.005)	0.088 *** (0.005)
非製造業			
トップグループ	0.087 *** (0.007)	0.104 *** (0.007)	0.093 *** (0.007)
第2グループ	0.075 *** (0.004)	0.073 *** (0.004)	0.086 *** (0.004)
第3グループ	0.057 *** (0.002)	0.060 *** (0.002)	0.068 *** (0.003)

『工業統計調査』

	1980	1985	1990	1995	1999
トップグループ	0.196 *** (0.005)	0.242 *** (0.006)	0.219 *** (0.006)	0.269 *** (0.006)	0.297 *** (0.007)
第2グループ	0.143 *** (0.003)	0.170 *** (0.003)	0.143 *** (0.003)	0.183 *** (0.003)	0.203 *** (0.003)
第3グループ	0.110 *** (0.002)	0.126 *** (0.002)	0.099 *** (0.002)	0.120 *** (0.002)	0.140 *** (0.002)

備考) 説明変数としては規模グループダミーの他、産業ダミーを加えた。また規模の最も小さいグループを標準ケースとした。従って推計された係数は、規模の最も小さいグループと比較して、各グループの TFP 水準対数値がどれほど高いかをあらわす。

表 6. 企業活動基本調査における企業規模別グループ間の売上高と要素投入の成長率の格差

	売上高成長率	資本ストック 成長率	雇用成長率
1995－2000年			
トップグループ	0.041 *** (0.012)	0.017 (0.015)	0.023 *** (0.008)
第2グループ	0.048 *** (0.006)	0.013 * (0.007)	0.023 *** (0.004)
第3グループ	0.035 *** (0.003)	0.022 *** (0.004)	0.020 *** (0.002)
2000－2005年			
トップグループ	0.050 *** (0.010)	-0.009 (0.017)	0.019 ** (0.008)
第2グループ	0.057 *** (0.005)	0.019 ** (0.009)	0.036 *** (0.004)
第3グループ	0.040 *** (0.003)	0.006 (0.005)	0.018 *** (0.002)

注) 推計には産業ダミーが含まれる。推計された係数は、規模の最も小さいグループと比較して、各グループの成長率がどれほど高いかをあらわす。

権・金・深尾（2008）は、2000 年以降、大企業を中心に要素投入を減らしながら売上高を維持する、いわばリストラ型の生産性上昇が起きたことを報告しているが、表 6 は彼らの先行研究の結果と整合的である。

また、権・金（2010）は、『企業活動基本調査』のマイクロデータを用いて、対日直接投資が比較的活発な電機、化学、卸売・小売、サービスの 4 産業について、所有構造や国際化の程度によって分類した企業グループ毎に TFP 水準と雇用の変化を分析している。彼らによれば、ほとんどの産業で TFP は、外資系企業、日本の多国籍企業（海外現地法人への出資金残高が 10 億円以上で輸出を行っている企業）、日本企業の子会社、その他の日本企業の順に高い。雇用については、電機、化学、卸売・小売において、日本の多国籍企業が大幅に雇用を縮小している一方、日本企業の子会社の雇用拡大が著しいという。この結果は、日本の大企業が、新分野への進出やおそらくは雇用コスト削減のために、⁶⁰ 自社の雇用を削減する一方、子会社の雇用を拡大している可能性を示唆しているように考えられる。権・金（2010）の結果はまた、日本の大企業の行動について分析する際に、企業グループ全体を分析する必要が高まっていることを示している。このような研究については、今後の課題としたい。

次に、日本の大企業が、他の企業と異なりなぜ 1990 年代後半以降堅調な TFP 上昇を達成できたのかについて考えよう。米国経済のように新陳代謝機能が高い場合には、生産性の低い企業が退出したり、生産性の高い企業が生産を拡大するといった淘汰のメカニズムによって大企業の生産性が結果的に高くなる可能性がある。しかし先にも見たように新陳代謝機能の低い日本では、そのようなメカニズムが強く働いているとは考えにくい。

⁶⁰ 権・金（2010）によれば、日本の多国籍企業の年間賃金率は同一産業に属する日本企業の子会社よりも 77 万円、その他の日本企業よりも 152 万円高いという（この賃金率比較は、労働の属性や就業上の地位等について調整していない点に注意する必要がある）。

企業規模間の生産性格差を説明する有力な仮説は、研究開発や国際化に関する格差であろう。研究開発は技術知識の蓄積を通じて、また対外直接投資や輸出は、国際分業の深化や海外の先端的な技術や顧客のニーズ、新しいビジネスモデル等に触れることを通じて、企業の TFP を上昇させる可能性が高い。

表 7 は、同一産業内の企業規模別グループ間で、R&D 集約度、輸出比率、海外出資比率（海外子会社への出資額／総資産額）が異なるか否かをテストした結果である。大規模企業ほど、R&D 集約度、輸出比率、海外出資比率が統計的に有意に高い傾向があり、しかも R&D 集約度と海外出資比率については、その格差が 1995 年から 2005 年にかけて拡大していることが分かる。一方、権・金・深尾（2008）は『企業活動基本調査』データを用いて、TFP 上昇率の決定要因を分析し、企業規模をコントロールした上でも、R&D 集約度が高いほど、売り上げに占める輸出の比率が高いほど、また海外子会社に出資している企業の方が他の企業に比べて、TFP 上昇率が統計的に有意に高いとの結果を得ている。⁶¹

以上から判断して 1995 年以降、主に大企業のみが TFP 上昇を達成し続けている現象は、ある程度 R&D や国際化の面での格差で説明できると考えられる。⁶²

表 7. 企業規模と R&D および国際化の程度

	輸出高／売上 高比率	研究開発支出 ／売上高	海外子会社へ の出資額／総 資産比率
1995年			
トップグループ	0.053 *** (0.007)	0.003 *** (0.001)	0.015 *** (0.001)
第2グループ	0.027 *** (0.003)	0.003 *** (0.000)	0.005 *** (0.001)
第3グループ	0.012 *** (0.002)	0.001 *** (0.000)	0.002 *** (0.000)
2000年			
トップグループ	0.020 *** (0.005)	0.003 * (0.002)	0.022 *** (0.002)
第2グループ	0.014 *** (0.002)	0.002 ** (0.001)	0.010 *** (0.001)
第3グループ	0.009 *** (0.001)	0.001 (0.000)	0.003 *** (0.000)
2005年			
トップグループ	0.042 *** (0.005)	0.006 *** (0.001)	0.019 *** (0.002)
第2グループ	0.012 *** (0.003)	0.002 *** (0.001)	0.008 *** (0.001)
第3グループ	0.010 *** (0.001)	0.001 * (0.000)	0.004 *** (0.001)

備考)『企業活動基本調査』のマイクロデータによる。説明変数としてはこの他、産業ダミーを加えた。カッコ内は t 値である。推計された係数は、規模の最も小さいグループと比較して、各グループの値がどれほど高いかをあらわす。

⁶¹ 企業属性と TFP の関係については、TFP の水準や上昇率が高い企業が、国際化や R&D を行うといった逆の因果関係がありうることに注意する必要がある。なお Ito and Lechevalier (2010)は、因果関係について綿密なチェックを行ったうえで、一定の条件のもとで R&D や国際化が TFP を確かに上昇させること、ただし R&D を行っていない状況から行う状況に移行する場合、その成果が生じるまでには時間を要すること、等の結果を得ている。

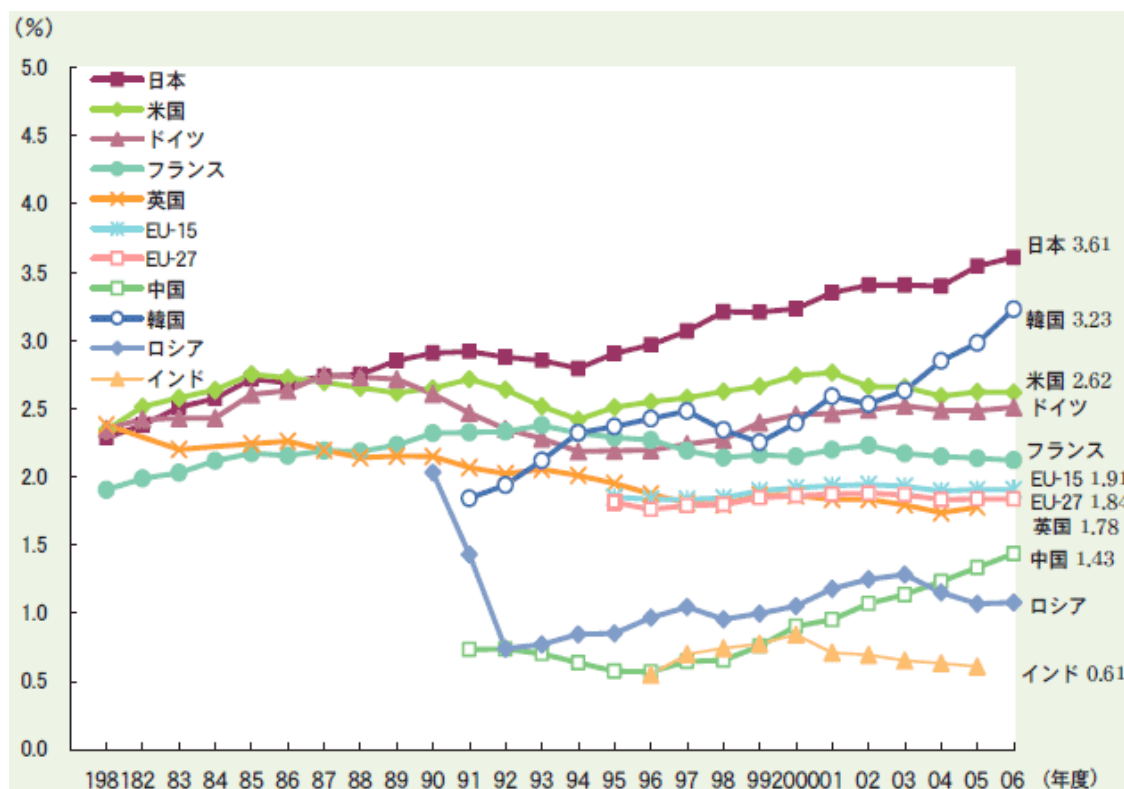
⁶² R&D や国際化の程度の違いで、企業規模間の TFP 格差がどの程度説明できるかという数量的な分析は、今後の課題である。

日本全体の研究開発の動向について見ると、各国が OECD のフラスカティ・マニュアルに沿って測定した研究費の比較では、日本の研究費の対 GDP 比は、図 3 に示すように 1990 年以降特に減少せず、世界でトップレベルにある。一方、日本は大企業が研究開発を主に担っているという特徴がある。総務省の『平成 21 年度科学技術研究調査報告』（資本金 1,000 万円以上を対象）によれば、従業者 300 人以上の企業が 13 兆円の研究開発支出（委託研究を含む）を行ったのに対し、300 人未満の企業の研究開発支出は 1 兆円に過ぎなかったという。また、中小企業庁（2009）によれば、従業者 5,000 人以上の企業では日本の方が研究開発集約度（研究開発支出／売上高）が高いのに対し、従業者 5,000 人未満の企業では、米国の方が研究集約度が高い。また米国では最も研究開発集約度が高いのは、従業者数 100 から 249 人の規模の企業であるという。

一方、『科学技術研究調査報告』マイクロデータの研究開発投資額を用いて、研究開発投資が TFP 上昇に与える効果を上場企業について分析した権・深尾・金（2008）の研究によれば、1980 年代後半に比べて 90 年代以降、この効果が減少したとの結果は得られなかった。

これらの事実から判断すると、日本の大企業が 1995 年以降 TFP を堅調に上昇させている原因の一つとして、彼らが活発に研究開発支出を続け、その成果を上げてきたことが指摘できよう。

図 15. 主要国等における研究費対 GDP 比の推移



注) 国際比較を行うため、各国とも人文・社会科学を含めている(韓国を除く)。

日本は、1996 年度及び 2001 年度に調査対象産業が追加されている。

米国の 2005 年度以降は暫定値である。フランスの 2006 年度は暫定値である。ドイツの 2006 年度は暫定値である。

EU-27 は、OECD の推計値である。

EU-15 (15 개국; ベルギー、ドイツ、フランス、イタリア、ルクセンブルク、オランダ、デンマーク、アイルランド、英国、ギリシャ、ポルトガル、スペイン、オーストリア、フィンランド、スウェーデン)

EU-27 (EU-15 に加えて以下の 12 개국; キプロス、チェコ、エストニア、ハンガリー、ラトビア、リトアニア、マルタ、ポーランド、スロバキア、スロベニア、ブルガリア、ルーマニア)

中国の 1999 年以前の値は、過小評価されたか、又は過小評価されたデータに基づいている。2000 年の値は前年のデータとは継続性がない。

出所) 文部科学省 (2008) 「平成 20 年度版科学技術白書」文部科学省。

日本の中小企業の研究開発が少ないのは、昔からであるが、表 7 で見たように、研究開発集約度の企業規模間格差は、最近拡大傾向にある。このことが、TFP 上昇の規模間格差を広げた可能性がある。

1990 年までについて、『法人企業統計年報』等のデータをもとに、大企業と中小企業における労働分配率の動向を分析した西村・井上 (1994) は、製造業を営む大企業は、好況期に平均マークアップ率を上昇させ、このため大企業における労働分配率が低下したことを指摘している。我々の生産性動学分析では、同一産業内の企業・事業所のアウトプット価格は同様に動いたと仮定しているため、好況期における大企業のマークアップ上昇を、生産量の増加と誤認し、大企業の TFP 上昇を過大に評価している危険がある。ただし、このメカニズムでは、1990 年代の不況期にも大企業と中小企業間の格差が広がった点については、説明することができない。

この他、製造業において、1995 年以降、景気が回復した 2000 年代を通じて中小企業が振るわなかった原因として、中小企業が、1990 年代以降急速に進展した対外直接投資や、アジアとの分業に乗り遅れた可能性が指摘できよう。

もう一つ指摘できるのは、主に製造業において大企業とサプライヤーである中小企業との間の取引関係が希薄になった点であろう。1990 年代以降大企業は、比較的単純労働集約的な財の生産を国内の中小企業でなく、アジアの日系現地法人や現地の独立系企業に任せるようになった。また日産のリバイバルプランに象徴されるように、1990 年代に苦境に立った大企業の多くは、自社にとって決定的に重要な技術を持つサプライヤー以外については、サプライヤー数の削減、資本関係の解消など、垂直系列の選別を行った。このような取引関係の希薄化によって、大企業から中小企業への技術のスピルオーバーが減速した可能性がある。この点を検証するには、企業間の取引関係、研究開発、生産性に関する長期間のデータが必要であるため、今後の研究課題としたい。⁶³

7. おわりに

最後に、本論文で得られた主な結果をまとめ、その政策的な含意について述べておこう。

1990 年代以降、日本は需要不足にしばしば直面してきた。この背後には、デフレ、金融機関の機能不全、企業のバランスシートの毀損等による投資や消費の低迷だけでなく、少

⁶³ 日産のリバイバルプラン後の垂直系列変化については近能 (2004) が詳しい。

子高齢化や長期的な TFP 上昇の減速に伴い、1970 年代半ばから継続していた長期にわたる貯蓄超過問題がある。新古典派成長モデルの視点から見れば、1990 年代以降、日本は少子高齢化や労働時間短縮の割には堅調な資本蓄積を続けた。例えば、1990－2006 年平均で見た資本労働比率上昇の人口一人当たり GDP 増加への寄与は、米国よりも大きかった。⁶⁴

日本の人口一人当たり実質 GDP 成長率は、1975-90 年平均の年率 4.0%から 1990-2006 年の 1.3%へと 2.7%ポイント下落した。供給サイドの視点から 2.7%ポイントの成長減速を成長会計により調べると、このうち 1.2%ポイントは TFP 上昇の減速、1.1%ポイントは人口一人あたり労働時間の減少、0.4%ポイントは資本深化の減速、0.1%ポイントは労働の質上昇の減速による。⁶⁵

90 年代以降の日本の労働生産性上昇は米国と比較して、それほど劣っていなかった。ただし、米国では TFP 上昇が労働生産性上昇を主導したのに対し、日本では資本労働比率の上昇と労働の質上昇が主導した。日本が相対的に貧しくなった主因の一つは、人口一人当たり労働時間の減少である。90 年代には、資本係数の上昇は加速し、資本収益率は低迷した。これは米国と大きく異なる。仮に 90 年代以降の TFP 上昇が 1975-90 年のそれと同じだったとしても、資本係数の上昇と資本収益率の下落が生じる程、90 年代の投資は堅調であった。投資不足の経済であったとは言えない。

日本にとって一人当たり GDP 成長の停滞から脱出するためには、需要拡大や供給能力拡大を目指していたずらに国内投資を刺激するのではなく、長期的・構造的な問題に対処する政策が必要である。

需要面では、1) 経常収支黒字を円滑に途上国等に還流させ、円の騰貴を防ぐような国際システムの構築、を目指すのが、資源配分の視点からはベストであろう。他国の協力が得られずそれが困難な場合は、2) 家計貯蓄の減少を相殺する形で近年急速に拡大しつつある企業貯蓄増加の原因を探り、もし過剰に貯蓄が行われている場合にはそれを削減するような政策を採ることも選択肢としてはあり得よう。

一方供給面では、3) 人的資本蓄積や働く機会の拡大により労働供給を増やす、4) TFP 上昇を加速する、5) 人的・物的資本や技術を集約的に投入する産業の重視や単純労働節約的な技術進歩の加速により、資本や技術知識に対する需要を増やす、⁶⁶ といった政策が重要であろう。これらの政策は、潜在成長率を高めると同時に、資本収益率を下げることなく更なる資本蓄積を可能にする。また、これらの政策は資本収益率の上昇を通じて国内投資を刺激するため、貯蓄超過問題を解決する、需要面の効果も期待できる。

⁶⁴ 日本の資本労働比率上昇が米国より高かったのは、資本の増加率が米国より高かったためではなく、分母の労働投入の増加率が米国より低かったことによる。例えば、1995－2005 年における経済成長への資本蓄積の寄与は、日本より米国や英国の方が高かった (Fukao, Miyagawa, Pyo and Rhee (2009) 参照)。しかし、労働投入が減少する国が、労働投入が増加する国より急速な資本蓄積を長く続けるのは、資本収益率の下落を招くため、通常は無理な話である。

⁶⁵ 四捨五入のため、合計値は 2.7%と一致しない。

⁶⁶ この問題について詳しくは、深尾・宮川 (2009) 参照。

なお、大きなマイナスの GDP ギャップを抱える現在の日本では、早急に財政赤字の解消を目指すべきではない。日本経済は、世界的なグローバル・インバランス解消による輸出の大幅な落ち込みからの回復過程にあるが、長期的な民間貯蓄過剰や少子高齢化による投資機会喪失、等の構造的問題も抱え、まだ大きなデフレギャップが存在する状況にある。このような状況での財政赤字削減は、貯蓄超過と不況の、更なる深刻化をもたらす危険がある。

以下では、3) 労働投入問題および 4) TFP 上昇の加速について、詳しく述べておこう。

労働投入については、以下の点が指摘できよう。1990 年代からの長期停滞において、少子高齢化という人数要因と時短・パートタイム労働者の増加という時間要因により、人口 1 人当たり労働時間は急速に減少した。一方、労働の質上昇は比較的堅調であったものの、人口 1 人当たり労働時間の減少全てを相殺できるほどではなかった。その結果、労働の質上昇を考慮した人口 1 人当たり労働投入は減少ないしほぼ横ばいとなった。少子高齢化やパートタイム労働者の増加といった趨勢は、不況期に一時的に生じたものではなく、より長期的・構造的な現象である。言い換えれば、仮に需要不足から脱したとしても、これらの現象に大きな変化が生じるとは考えられず、労働投入は今後も持続的に減少する可能性が高い。では、労働投入減少の影響を軽減するためにはどのような方策が考えられるであろうか。

少子高齢化による労働者数の減少を軽減するためには、高齢者がより積極的に就業することを可能にするような環境整備を進める必要がある。2006 年 4 月 1 日に施行された改正高年齢者雇用安定法（以下、高齡法と呼ぶ）は、定年の定めをしている事業主に対し、1) 定年の引き上げ、2) 継続雇用制度の導入、3) 定年の定め廃止のいずれかの措置を講じることを義務化しており、法制度面からの対応はある程度進んでいる。また、実際に 6 割強の企業が希望する社員の「ほぼ全員」を継続雇用していることから、高齡法が高齢者の雇用に対して一定の効果を持っていることが分かる。本論文での分析期間が 2006 年までであるため、高齡法の労働投入減少に対する効果を測ることはできなかったが、今後は高齡法の効果を測り、高齡労働力活用のためにどのような法制度が望ましいのかを探る必要がある。

パートタイム労働者の増加が、雇用者平均の労働時間を減少させることは既に指摘した。これを回避するため、パートタイム労働者をフルタイム労働者に移行させれば良いと考えるのはごく自然な発想であろう。しかし、パートタイム労働者の意志（自発的にパートタイム労働を選択しているのか否か）や、玄田（2008）が指摘するようなフルタイム労働者とパートタイム労働者の中間的な層の存在など、個々のパートタイム労働者の状況を無視した単純な移行促進施策については、その有効性には疑問が残る。

なお、パートタイム労働者に代表される非正規労働者の増加は、彼・彼女らの学習・教育訓練を受ける機会の少なさ故に人的資本蓄積のペースを停滞させる。では、非正規労働者に対する教育訓練機会さえ充実させれば、人的資本蓄積の促進へ繋がるのであろうか。

有賀他（2008）は、職場への定着を促し企業特殊熟練を促進させるためには、単に教育訓練の機会を増やすだけではなく、昇給制度や昇進制度といった企業内でのキャリア形成につながる雇用管理施策の導入が重要であると指摘している。今後も増加が予想されるパートタイム労働者を、労働投入減少を最小限に留めつつ取り込んでいくには、パートタイム労働者のおかれている状況に配慮した、より細やかな施策が必要であろう。

最後に、TFP 上昇加速の方策について、考えておこう。少子高齢化に直面し、資本蓄積主導成長の維持もおそらく困難な日本にとって、TFP 上昇は、資本収益率の下支えによる投資喚起の面でも、潜在成長力拡大の面でも、重要性が高い。

1990 年代以降の TFP 上昇の落ち込みは、それまで日本の TFP 上昇を牽引して来た製造業において激しかった。1990 年以降の日本経済全体の TFP 上昇下落の約半分は、製造業の TFP 減少で引き起こされた。一方、1985－90 年のバブル経済期における非製造業の TFP 上昇は、稼働率の上昇等による一時的な要因を多分に含んでいる可能性が高いことを考え合わせれば、非製造業では、2000 年代には、1990 年までの TFP 上昇ペースをほぼ回復したといえる。非製造業において問題なのは、1970 年代から一貫して TFP 上昇が停滞していることである。

TFP 上昇を加速させるにはどのような方策が考えられるだろうか。

まず、生産性の高い企業や事業所が生産を拡大し、生産性の低い企業や事業所が生産を縮小したり退出したりするという、経済の新陳代謝機能を高める必要がある。『工業統計調査』や上場企業に関するマイクロデータから判断すると、日本では 1990 年以前から一貫して、経済の新陳代謝機能が低かった。1990 年代以降の日本の TFP 上昇減速は、新陳代謝機能の低下によるのではなく、各企業や事業所内での TFP 上昇（内部効果）の低下に起因していた。日本の低い新陳代謝機能は、バブル崩壊後のゾンビ問題やバランスシートの棄損等に起因する一過性の問題としてではなく、より構造的・長期的な問題として取り組んでいく必要がある。硬直的な労働市場や、ベンチャー企業を生み出し難い金融システムなどの改革を検討することが望まれよう。

この他、日本の TFP 上昇を加速する上では、諸外国より格段に少ない ICT 投資や組織改編・教育訓練等の無形資産投資を促進することも有効な政策であろう。

企業規模別に TFP 上昇を調べると、上場企業など大企業の TFP 上昇は 1995 年以降、90 年以前よりもむしろ高くなった。大企業にとっては、失われた 10 年や 20 年ではなく、高々、失われた 5 年であったということになる。日本の TFP の低迷は、生産性の高い大企業が要素投入や生産を拡大せず、また中小企業の TFP 上昇の低迷が続いたことにある。大企業と中小企業間の R&D 集約度や国際化の程度に関する格差は 1995 年代以降拡大傾向にあり、これが規模間の TFP 格差を広げた可能性が大きい。

なお、1990 年代以降の製造業では、垂直系列関係の希薄化が起きたが、これが大企業から中小企業への技術のスピルオーバーを減少させた可能性が指摘できよう。TFP を上昇させる上では、中小企業の R&D や国際化を支援したり、生産性の低い中小企業を淘汰する必要

があらう。権・金・深尾（2008）はまた、欧米企業の子会社や日本企業の子会社は、海外子会社を持たない日本企業（その多くは中小企業であらう）と比較して、TFP 上昇率が高いとの結果を得ている。これは、企業グループ内では、親会社から技術知識のスピルオーバーを享受できるためではないかと考えられる。R&D や国際化に取り残された企業の支援として、対日直接投資を含む M&A も有効な手段であらう。

参考文献

- Ando, Albert (2002), "Missing Household Saving and Valuation of Corporations," *Journal of Japanese and International Economies*, 16, pp.147-176.
- Ahn, Sanghoon, Kyoji Fukao, and Hyeog Ug Kwon (2005) "The Internationalization and Performance of Korean and Japanese Firms: An Empirical Analysis Based on Micro-data," *Seoul Journal of Economics*, volume 17, No.4, pp. 439-482.
- Auerbach, Alan J. and Kevin Hassett (1989) "Corporate Savings and Shareholder Consumption," *NBER Working Paper Series*, no. 2994, National Bureau of Economic Research, Cambridge, MA.
- Auerbach, Alan J., and Laurence J. Kotlikoff (1989) "Demographics, Fiscal Policy, and U.S. Saving in the 1980's and Beyond," *NBER Working Paper Series*, no. 3150, National Bureau of Economic Research, Cambridge, MA.
- Aw, B. Y., X. Chen and M. J. Roberts "Firm-level Evidence on Productivity Differentials and Turnover in Taiwanese Manufacturing," *Journal of Development Economics*, 2001, 66(1), pp. 51-86.
- Bartelsman, Eric, Enrico Perotti, and Stefano Scarpetta (2008) "Barriers to Exit, Experimentation and Comparative Advantage," unpublished manuscript, Vrije Universiteit Amsterdam.
- Bayoumi, Tamim (2001), "The Morning After: Explaining the Slowdown in Japanese Growth in the 1990s," *Journal of International Economies*, vol. 53, no. 2, pp. 241-259.
- Caballero, Ricardo J., Takeo Hoshi, and Anil K. Kashyap (2008) "Zombie Lending and Depressed Restructuring in Japan," *American Economic Review*, vol. 98, no.5, pp. 1943-1977.
- Dekle, Robert and Kyoji Fukao (2009) "The Japan-US Exchange Rate, Productivity, and the Competitiveness of Japanese Industries," *Global COE Hi-Stat Discussion Paper Series*, No. 47, Institute of Economic Research, Hitotsubashi University.
- Fukao, Kyoji, YoungGak Kim, and Hyeog Ug Kwon (2008) "Plant Turnover and TFP Dynamics in Japanese Manufacturing," Jeon-dong Lee and Almas Heshmati, eds., *Micro-Evidence for the Dynamics of Industrial Evolution: The Case of the Manufacturing Industry in Japan and Korea*, Nova Science Publication.
- Fukao, Kyoji and Hyeog Ug Kwon (2006) "Why Did Japan's TFP Growth Slow Down in the Lost Decade? An Empirical Analysis Based on Firm-Level Data of Manufacturing Firms," *Japanese Economic Review*, Vol. 57, No.2, pp. 195-228.
- Fukao, Kyoji, Tsutomu Miyagawa, Kentaro Mukai, Yukio Shinoda, and Konomi Tonogi (2009) "Intangible Investment in Japan: Measurement and Contribution to Economic Growth," *The Review of Income and Wealth*, volume 55, issue 3, pp. 717-736.

- Fukao, Kyoji, Tsutomu Miyagawa, Kentaro Mukai, Yukio Shinoda, and Konomi Tonogi (2009) "Intangible Investment in Japan: Measurement and Contribution to Economic Growth, *The Review of Income and Wealth*, volume 55, no. 3, pp. 717-736.
- Fukao, Kyoji, Tsutomu Miyagawa, Hak K. Pyo and Keun Hee Rhee (2009) "Estimates of Multifactor Productivity, ICT Contributions and Resource Reallocation Effects in Japan and Korea," *RIETI Discussion Paper Series*, no. 09-E-021.
- Fukunaga, Ichiro and Mitsuhiro Osada (2009) "Measuring Energy-Saving Technical Change in Japan," *Bank of Japan Working Paper Series*, No.09-E-5, Bank of Japan.
- Good, D. H., M. I. Nadiri and R. C. Sickles "Index Number and Factor Demand Approaches to the Estimation of Productivity," in M.H. Pesaran and P. Schmidt (eds.), *Handbook of Applied Econometrics: Vol. 2. Microeconometrics*, Oxford, England: Basil Blackwell, 1997, pp. 14-80.
- Hamada, Koichi, and Yasushi Okada (2009) "Monetary and International Factors behind Japan's Lost Decade," *Journal of the Japanese and International Economies*, vol. 23, pp. 200-219.
- Hayashi, Fumio (2006), "The Over-Investment Hypothesis," in Lawrence R. Klein ed., *Long-Run Growth and Short-Run Stabilization: Essays in Memory of Albert Ando*, Edward Elgar.
- Hayashi, Fumio, and Edward C. Prescott (2002) "The 1990s in Japan: A Lost Decade," *Review of Economic Dynamics*, vol. 5, no. 1, pp. 206-35.
- Inklaar, Robert and Marcel P. Timmer (2008) "GGDC Productivity Level Database: International Comparison of Output, Inputs and Productivity at the Industry Level," a paper prepared for the 30th General Conference of The International Association for Research in Income and Wealth, Portoroz, Slovenia, August 24-30, 2008, Groningen Growth and Development Centre, University of Groningen, The Netherlands.
- Ito, Takatoshi, Hugh Patrick, and David E. Weinstein, eds. (2005) *Reviving Japan's Economy: Problems and Prescriptions*, MIT Press.
- Ito, Keiko, and Sébastien Lechevalier (2010) "Why Do Some Firms Persistently Perform Better than Others? Interactions of Innovation and Exporting Strategies," *RIETI Discussion Paper Series, forthcoming*, Research Institute of Economy, Trade and Industries.
- Jorgenson, Dale M., Masahiro Kuroda and Mieko Nishimizu (1987) "Japan-U.S. Industry-Level Productivity Comparisons, 1969-1979," *Journal of the Japanese and International Economies*, vol. 1, no. 1, pp. 1-30.
- Jorgenson, D. and K. Nomura (2005) "The Industry Origins of Japanese Economic Growth," *Journal of the Japanese and International Economies*, vol. 19, no. 4, pp. 460-481.
- Kaldor, Nicholas (1961) *The Theory of Capital*, Macmillan and Co Ltd.
- Koo, Richard C. (2003) *Balance Sheet Recession: Japan's Struggle with Uncharted Economics and its Global Implications*, John Wiley & Sons (Asia) Pte Ltd: Singapore.

- Krugman, Paul (1998) "It's BAAACK! Japan's Slump and the Return of the Liquidity Trap," *Brookings Papers on Economic Activity*, no. 2, pp. 137-205.
- Meltzer, Allan H. (1999) "Comments: What More Can the Bank of Japan Do?" *Monetary and Economic Studies*, vol. 17, no. 3, pp. 189-191.
- Nishimura, Kiyohiko, G., Takanobu Nakajima, and Kozo Kiyota (2005) "Does the Natural Selection Mechanism Still Work in Severe Recessions? Examination of the Japanese Economy in the 1990s," *Journal of Economic Behavior and Organization*, vol. 58, no.1, pp.53-78.
- Obstfeld, Maurice (2009) "Time of Troubles: The Yen and Japan's Economy, 1985-2008," *NBER Working Papers*, No. 14816, National Bureau of Economic Research.
- Obstfeld, Maurice and Kenneth S. Rogoff (1996) *Foundations of International Macroeconomics*, the MIT Press.
- Posen, Adam S. (1998), *Restoring Japan's Economic Growth*, Washington, D.C., Institute for International Economics.
- Poterba, James M. (1987), "Tax Policy and Corporate Saving," *Brookings Papers on Economic Activity*, 18 (2), pp. 455-516.
- Saxonhouse, Gary and Robert Stern, eds. (2004) *Japan's Lost Decade: Origins, Consequences and Prospects for Recovery*, Blackwell Publishing.
- Schaede, Ulrike (2008) *Choose and Focus: Japanese Business Strategies for the 21st Century*, Cornell University Press.
- 有賀健・神林龍・佐野嘉秀 (2008) 「非正社員の活用方針と雇用管理施策の効果」、『日本労働研究雑誌』、No. 577、pp. 78-97、労働政策研究・研修機構。
- 石井達也 (2009) 「バブルからデフレ期にかけての家計の予備的貯蓄行動の変化」、深尾京司編『マクロ経済と産業構造』、バブル／デフレ期の日本経済と経済政策シリーズ、第1巻、慶應義塾大学出版会。
- 乾友彦・権 赫旭 (2005) 「展望：日本の TFP 上昇率は 1990 年代においてどれだけ低下したか」、『経済分析』、No. 176、pp. 138-167、内閣府経済社会総合研究所。
- 祝迫得夫・岡田恵子 (2009) 「日本経済における消費と貯蓄——1980 年代以降の概観」、深尾京司編『マクロ経済と産業構造』、バブル／デフレ期の日本経済と経済政策シリーズ、第1巻、慶應義塾大学出版会。
- 岩田規久男・宮川努編 (2003) 「失われた 10 年の真因は何か」、東洋経済新報社。
- 岡田靖・飯田泰之 (2004) 「金融政策の失敗が招いた長期停滞」、浜田宏一・堀内昭義・内閣府経済社会総合研究所編 (2004) 『論争日本の経済危機：長期停滞の真因を解明する』、日本経済新聞社。
- 小川一夫 (2003) 「大不況の経済分析：日本経済長期低迷の解明」、日本経済新聞社。

- 小川一夫 (2009) 「バランスシートの毀損と実物経済：1990 年代以降の日本経済の実証分析」、池尾和人編『不良債権と金融危機』、バブル／デフレ期の日本経済と経済政策シリーズ、第 4 巻、慶應義塾大学出版会。
- 河合正弘・高木信二 (2009) 「為替レートと国際収支：プラザ合意から平成不況のマクロ経済」、伊藤元重編『国際環境の変化と日本経済』、バブル／デフレ期の日本経済と経済政策シリーズ、第 3 巻、慶應義塾大学出版会。
- 鎌田康一郎 (2009) 「わが国の均衡実質金利」、深尾京司編『マクロ経済と産業構造』、バブル／デフレ期の日本経済と経済政策シリーズ、第 1 巻、慶應義塾大学出版会。
- 神林龍 (2010), 「1980 年代以降の日本の労働時間」、樋口美雄編『労働市場と所得分配』内閣府経済社会総合研究所、pp. 157-197。
- 金榮慤・権赫旭・深尾京司 (2007) 「企業・事業所の参入・退出と産業レベルの生産性」経済産業研究所ディスカッションペーパーシリーズ、no. 07-J-022、経済産業研究所。
- 黒田祥子 (2008), 「1976－2001 年タイムユーズ・サーベイを用いた労働時間・余暇時間の計測——日本人は働きすぎか?」、PIE/CIS Discussion Paper, No. 377、一橋大学経済研究所世代間問題研究機構。
- 黒田昌裕・野村浩二 (1999) 「経済教室：日本の潜在成長力 下」『日本経済新聞』1999 年 1 月 27 日付、日本経済新聞社。
- 玄田有史 (2008) 「内部労働市場下位層としての非正規」、『経済研究』、第 59 巻、第 4 号、pp. 340-356、一橋大学経済研究所。
- 国際協調のための経済構造調整研究会 (1986) 「国際協調のための経済構造調整研究会報告書（前川レポート）」。
- 近能善範 (2004) 「日産リバイバルプラン以降のサプライヤーシステムの構造的変化」、経営志林、第 41 巻、第 3 号、pp. 19-44、法政大学。
- 権赫旭・金榮慤 (2010) 「所有構造と TFP：外資系企業と国内企業間の比較分析」、RIETI Discussion Paper Series 近刊。
- 権赫旭・金榮慤・深尾京司 (2008) 「日本の TFP 上昇率はなぜ回復したのか：『企業活動基本調査』に基づく実証分析」、経済産業研究所ディスカッションペーパーシリーズ、no. 08-J-050、経済産業研究所。
- 権赫旭・深尾京司 (2007) 「失われた 10 年に TFP 上昇はなぜ停滞したか：製造業データによる実証分析」林文夫編 経済制度の実証分析と設計第 1 巻『経済停滞の原因と制度』勁草書房。
- 権赫旭・深尾京司・金榮慤 (2008) 「研究開発と生産性上昇：企業レベルのデータによる実証分析」Global COE Hi-Stat Discussion Paper Series、No. 3、一橋大学。
- 齊藤誠 (2006) 『成長信仰の桎梏 消費重視のマクロ経済学』、勁草書房。
- 齊藤誠 (2008) 「家計消費と設備投資の代替性について」池田新介、浅子和美、市村英彦、伊藤秀史編『現代経済学の潮流 2008』東洋経済新報社。

- 塩路悦朗 (2009) 「生産性変動と 1990 年代以降の日本経済」、深尾京司編『マクロ経済と産業構造』、バブル／デフレ期の日本経済と経済政策シリーズ、第 1 巻、慶應義塾大学出版会。
- 総務省統計局 (2010) 『人口推計』、<http://www.stat.go.jp/data/jinsui/index.htm> より 2010 年 4 月 26 日ダウンロード、総務省統計局。
- 橘木俊詔 (2007) 『日本経済の実証分析：失われた 10 年を乗り越えて』、東洋経済新報社。
- 千明誠・深尾京司 (2002) 「1990 年代の構造的経常収支の動向：貯蓄・投資バランス・アプローチによる実証分析」、『経済論集』、第 28 巻、第 1 号、pp. 99-123、東洋大学。
- 中小企業庁 (2009) 『2009 年版中小企業白書』、中小企業庁。
- 東京大学社会科学研究所編 (2005-06) 『「失われた 10 年」を超えて (全 2 巻)』、東京大学出版会。
- 内閣府 (2009) 『平成 21 年度年次経済財政報告』、内閣府。
- 内閣府 (2010) 「月例経済報告等に関する関係閣僚会議資料」、2010 年 3 月 15 日。
- 内閣府経済社会総合研究所 (2009) 「OECD 諸国の一人当たり国内総生産 (名目 GDP)」、<http://www.esri.cao.go.jp/jp/sna/toukei.html> より 2010 年 4 月 26 日ダウンロード、内閣府経済社会総合研究所。
- 内閣府経済社会総合研究所企画・監修 (2009-10) 『バブル／デフレ期の日本経済と経済政策 (全 7 巻)』慶應義塾大学出版会。
- 西村清彦・井上篤 (1994) 「高度成長期以後の日本製造業の労働分配率：「二重構造」と不完全競争」、石川経夫編『日本の所得と富の分配』東京大学出版会。
- 野口明 (2002) 「構造問題説の批判的解明」、原田泰・岩田規久男編 (2002) 『デフレ不況の実証分析』、東洋経済新報社。
- 野村浩二 (2004) 『資本の測定－日本経済の資本深化と生産性－』、慶應義塾大学出版会。
- 野村彰宏 (2009) 「GDP ギャップの概念について」『ESP』、2009 年夏号。
- 浜田宏一・堀内昭義・内閣府経済社会総合研究所編 (2004) 『論争日本の経済危機：長期停滞の真因を解明する』、日本経済新聞社。
- 浜田宏一・堀内昭義 (2004) 「総括コメント 長期停滞はなぜ起こったのか」、浜田宏一・堀内昭義・内閣府経済社会総合研究所編、『論争日本の経済危機：長期停滞の真因を解明する』、日本経済新聞社。
- 林文夫編 (2007) 『経済制度の実証分析と設計 (全 3 巻)』、勁草書房。
- 原田泰・岩田規久男編 (2002) 『デフレ不況の実証分析』、東洋経済新報社。
- 深尾京司 (1987) 「日本の貯蓄・投資バランスと経常収支、為替レート」、『経済研究』、第 38 巻、第 3 号、pp. 222-239、一橋大学経済研究所。
- 深尾京司 (2000) 「国際資本移動－資本は豊かな国から貧しい国に流れるか－」、福田慎一・堀内昭義・岩田一政編『マクロ経済と金融システム』、東京大学出版会、pp.101-126。

- 深尾京司 (2001) 「日本の貯蓄超過と「バブル」の発生」村松岐夫・奥野正寛編、『平成バブルの研究 上 形成編』、東洋経済新報社。
- 深尾京司・袁堂軍 (2010) 「グローバル・インバランスの解消と中国の為替レート・産業構造」日本経済研究センター『中国経済の持続的成長と政府の役割』、日本経済研究センター。
- 深尾京司・金榮慤 (2009) 「生産性・資源配分と日本の成長」、深尾京司編『マクロ経済と産業構造』、バブル／デフレ期の日本経済と経済政策シリーズ、第 1 巻、慶應義塾大学出版会。
- 深尾京司・宮川努編 (2008) 『生産性と日本の経済成長：JIP データベースによる産業、企業レベルの実証分析』、東京大学出版会。
- 深尾京司・宮川努 (2009) 「JIP データベース 2009：成長・産業構造・経済危機に関する分析」経済産業研究所 BBL セミナー（2009 年 4 月 17 日）配布資料、経済産業研究所。
- 堀江康熙 (1999) 「我が国の『貸し渋り』分析」、『経済学研究』、第 65 巻、第 6 号、pp. 1-31、九州大学。
- ホリオカ、チャールズ・ユウジ(2008) 「家計の資金の流れ」、『フィナンシャル・レビュー』、第 88 号、 pp. 6-18、財務省財務総合政策研究所。
- 松林洋一 (2009) 「家計貯蓄・企業貯蓄・政府貯蓄：代替性の日米比較」、『経済分析』、181 号、pp. 46-77、内閣府経済社会総合研究所。
- 三谷直紀 (2010) 「年功賃金・成果主義・賃金構造」、樋口美雄編『労働市場と所得分配』内閣府経済社会総合研究所、pp. 227-252。
- 宮尾龍蔵 (2006) 「日本経済の変動要因：生産性ショックの役割」日本銀行ワーキングペーパーシリーズ、No. 06-J-1、日本銀行。
- 宮川努 (2005) 『長期停滞の経済学：グローバル化と産業構造の変容』、東京大学出版会。
- 宮川努・田中賢治 (2009) 「設備投資分析の潮流と日本経済——過剰投資か過少投資か」、深尾京司編『マクロ経済と産業構造』、バブル／デフレ期の日本経済と経済政策シリーズ、第 1 巻、慶應義塾大学出版会。
- 村松岐夫・奥野正寛編 (2002) 『平成バブルの研究（上下巻）』、東洋経済新報社。